



**ΠΡΕΣΒΕΙΑ ΤΗΣ ΕΛΛΑΔΟΣ
ΝΕΟ ΔΕΛΧΙ**

ΓΡΑΦΕΙΟ ΟΙΚΟΝΟΜΙΚΩΝ & ΕΜΠΟΡΙΚΩΝ ΥΠΟΘΕΣΕΩΝ

EP-32 Chanakypuri, Dr. Radhakrishnan Marg, 110021-New Delhi

Tel: +91 11 2688 0434 - Fax: +91 11 2688 0436

E-mail: ecocom-newdelhi@mfa.gr

Επιχειρηματικός Οδηγός

Ιανουάριος 2014

ΕΙΣΑΓΩΓΙΚΟ ΣΗΜΕΙΩΜΑ	4
1. ΓΕΝΙΚΕΣ ΠΛΗΡΟΦΟΡΙΕΣ	6
1.1. Τοπικό Νόμισμα	6
1.2. Βασικές Συναλλαγματικές Ισοτιμίες	6
1.3. Κλιματολογικές Συνθήκες	6
1.4. Διεθνής Εκπαίδευση	7
1.5. Κατοικία	7
1.6. Συνθήκες Διαβίωσης	7
1.7. Συγκοινωνίες	7
1.8. Υγειονομική Περίθαλψη	7
1.9. Μισθολογικά Επίπεδα Επιτόπιου Προσωπικού	8
	8
2. ΑΝΑΛΥΣΗ ΙΝΔΙΚΗΣ ΟΙΚΟΝΟΜΙΑΣ	9
2.1. Γενικές Επισημάνσεις	9
2.2. Κύρια Οικονομικά Μεγέθη	10
2.3. Παγκόσμιο Εμπορικό Ισοζύγιο Ινδίας	13
2.4. Παγκόσμιο Επενδυτικό Ισοζύγιο Ινδίας	14
2.5. Μακροοικονομική και Δημοσιονομική Πολιτική της Ινδίας	16
2.6. Πηγές χρηματοδότησης Αναπτυξιακών Προγραμμάτων	18
2.7. Δικαστικό Σύστημα/ Σύστημα Επίλυσης Διαφορών	20
2.8. Διαφθορά	21
	21
3. ΔΙΜΕΡΕΙΣ ΕΜΠΟΡΙΚΕΣ/ΕΠΕΝΔΥΤΙΚΕΣ ΡΟΕΣ ΕΛΛΑΔΟΣ ΙΝΔΙΑΣ	21
3.1. Γενικές Επισημάνσεις	21
3.2. Διμερές Θεσμικό Πλαίσιο (Συμφωνίες/Μνημόνια) Ελλάδος-Ινδίας	21
3.3. Διμερείς Εμπορικές Ροές Ελλάδος-Ινδίας	22
3.4. Διμερείς Επενδυτικές Ροές Ελλάδος-Ινδίας	24
	24
4. ΝΟΜΟΘΕΤΙΚΟ ΠΛΑΙΣΙΟ ΙΔΡΥΣΗΣ ΕΠΙΧΕΙΡΗΣΗΣ ΣΤΗΝ ΙΝΔΙΑ	26
4.1. Γενικές Επισημάνσεις	26
4.2. Μορφές ίδρυσης επιχειρήσεων στην Ινδία	27
4.3. Καταστατικά Έγγραφα Εταιρείας	28
	28
5. ΦΟΡΟΛΟΓΙΚΟ ΚΑΘΕΣΤΩΣ ΣΤΗΝ ΙΝΔΙΑ	28
5.1. Γενικές Επισημάνσεις	28
5.2. Βασικές Ισχύουσες Διατάξεις	28
5.3. Πρόσθετοι φόροι και δασμοί	29
	29
6. ΕΠΕΝΔΥΤΙΚΟ ΚΑΘΕΣΤΩΣ ΑΜΕΣΩΝ ΞΕΝΩΝ ΕΠΕΝΔΥΣΕΩΝ ΣΤΗΝ ΙΝΔΙΑ	29
6.1. Γενικές Επισημάνσεις	29
6.2. ΣΔΙΤ (Συμπράξεις Δημόσιου Ιδιωτικού Τομέα) - PPPs/PublicPrivate Partnerships	29
6.3. Αρμόδιοι Ινδικοί Φορείς για την Αξιολόγηση & Υλοποίηση Αμέσων Ξένων Επενδύσεων	30
	30
7. ΜΕΘΟΔΟΛΟΓΙΑ ΕΠΙΛΟΓΗΣ ΤΟΠΟΥ ΕΓΚΑΤΑΣΤΑΣΗΣ ΣΤΗΝ ΙΝΔΙΑ	31
7.1. Γενικές Επισημάνσεις	31
7.2. Ειδικές Οικονομικές Ζώνες	32
7.3. Αρμόδιοι Ινδικοί Φορείς για την Ανάπτυξη και τη Λειτουργία των Ειδικών Οικονομικών Ζωνών.	32
	32

8. ΠΡΟΣΤΑΣΙΑ ΔΙΚΑΙΩΜΑΤΩΝ ΔΙΑΝΟΗΤΙΚΗΣ ΙΔΙΟΚΤΗΣΙΑΣ & ΚΑΤΑΧΩΡΗΣΗ ΕΜΠΟΡΙΚΩΝ ΣΗΜΑΤΩΝ	33
8.1. Γενικές Επισημάνσεις	33
8.2. Η Προστασία των Δικαιωμάτων Διανοητικής Ιδιοκτησίας στην Ινδία	33
8.3. Αρμόδιοι Ινδικοί Φορείς για την Προστασία των Δικαιωμάτων Διανοητικής Ιδιοκτησίας και την Καταχώρηση Εμπορικών Σημάτων.	34
9. ΚΛΑΔΟΙ ΠΡΟΤΕΡΑΙΟΤΗΤΟΣ ΕΛΛΗΝΙΚΩΝ ΠΡΟΪΟΝΤΩΝ ΣΤΗΝ ΙΝΔΙΚΗ ΑΓΟΡΑ	35
10. ΤΟΜΕΙΣ ΠΡΟΤΕΡΑΙΟΤΗΤΟΣ ΓΙΑ ΠΡΟΣΕΛΚΥΣΗ ΕΠΕΝΔΥΣΕΩΝ ΣΤΗΝ ΕΛΛΑΔΑ	35
11. ΙΔΙΑΙΤΕΡΟΤΗΤΕΣ ΙΝΔΙΚΟΥ ΕΠΙΧΕΙΡΕΙΝ	36
11.1. Προβλήματα Ινδικής Γραφειοκρατίας	36
11.2. Κύρια Χαρακτηριστικά Ινδικών Διαπραγματεύσεων	37
11.3. Ιδιομορφίες Ινδικής Επιχειρηματικής Κουλτούρας και Συμπεριφοράς	37
11.4. Εγχώριες καταναλωτικές συνήθειες	38
11.5. Προκλήσεις Ελληνικού εξαγωγικού μάρκετινγκ.	39
11.6. Προβλήματα Ελληνικών επιχειρήσεων κατά τις συναλλαγές τους με Ινδικές επιχειρήσεις	39
11.7. Χαρακτηριστικά Ελληνικής επιχειρηματικής συμπεριφοράς.	41
12. ΣΤΟΙΧΕΙΑ ΕΠΙΚΟΙΝΩΝΙΑΣ ΙΝΔΙΚΩΝ ΦΟΡΕΩΝ ΑΡΜΟΔΙΩΝ ΓΙΑ ΕΜΠΟΡΙΟ/ΒΙΟΜΗΧΑΝΙΑ/ΕΠΕΝΔΥΣΕΙΣ	41

ΕΙΣΑΓΩΓΙΚΟ ΣΗΜΕΙΩΜΑ

Η Ινδική οικονομία συνιστά σήμερα την δεύτερη ταχύτερα αναπτυσσόμενη οικονομία παγκοσμίως, με αύξηση του ΑΕΠ της τάξης του 5% στην διάρκεια του οικονομικού έτους 2012-2013, ενώ τόσο σε κυβερνητικό όσο και σε επιχειρηματικό επίπεδο, διαχέεται η πεποίθηση ότι η εντυπωσιακή αυτή δυναμική δύναται να διατηρήσει τους ρυθμούς της, λόγω της πλειάδας των οικονομικών-κοινωνικών δεικτών οι οποίοι έχουν περιθώρια βελτίωσης.

Για μια χώρα με έκταση 3,3 εκ. χμ² (6^η παγκοσμίως), πληθυσμό 1,2 δισ. άτομα (2^η παγκοσμίως), εργατικό δυναμικό, κατά μέσον όρο χαμηλής παραγωγικότητας, που ανέρχεται στα 550 εκ. άτομα και φορολογητέα βάση που δεν υπερβαίνει τα 35 εκ. άτομα [στοιχεία του *Income Tax Dept./Ministry of Finance*], οι προκλήσεις για την περαιτέρω εξέλιξη της χώρας είναι σημαντικές.

Οι με αργούς ρυθμούς δρομολογηθείσες μεταρρυθμίσεις, στην διάρκεια του 21^{ου} αιώνα έχουν βελτιώσει την διεθνή εικόνα της χώρας, καθώς παρατηρείται ενδυνάμωση τού εξωτερικού της εμπορίου και των συναλλαγματικών της αποθεμάτων, σταδιακή μείωση του εξωτερικού χρέους, σχετική συγκράτηση του πληθωρισμού και κατακόρυφη άνοδος του τομέα των υπηρεσιών που εκτιμάται ότι αναλογεί στο 55,6% του ΑΕΠ. Το μεταρρυθμιστικό πρόγραμμα περιλαμβάνει τη σταδιακή άρση των περιορισμών στην βιομηχανία, στο εμπόριο καθώς και σε κλάδους-κλειδιά των υπηρεσιών και των υποδομών, όπως είναι ο χρηματοοικονομικός κλάδος, η ενέργεια, και οι τηλεπικοινωνίες. Γενικά καταγράφεται άνοιγμα της οικονομίας σε όρους αύξησης της συμμετοχής του ιδιωτικού τομέα (κατά βάση όμως του Ινδικού) σε ένα ευρύ φάσμα της οικονομικής δραστηριότητας.

Πέραν όμως των ανωτέρω και της συναφούς υποστήριξης που παράσχουν τα διεθνή οικονομικά μέσα ενημέρωσης στον εθνικό λογότυπο **"Incredible India"**, η Ινδική οικονομία δεν έχει πλήρως απαλλαγεί από τις αγκυλώσεις του παρελθόντος, καθώς, επί της ουσίας, παραμένει μία προστατευμένη οικονομία εφαρμόζοντας ποικίλα τεχνητά εμπόδια στην άσκηση των ελεύθερων συναλλαγών. Παράλληλα, το τεράστιο μέγεθος και η ανομοιομορφία της χώρας, οι μεγάλες εισοδηματικές ανισότητες και η μη αποδοτική ανάπτυξη δικτύων υποδομών και διανομής δυσχεραίνουν ακόμα περισσότερο την ανάπτυξη της ομαλής επιχειρηματικής και επενδυτικής δράσης.

Οι εν λόγω προβληματισμοί δεν αποδυναμώνουν βέβαια την αυξανόμενη δυναμική της Ινδικής αγοράς, καθιστώντας την τρέχουσα οικονομική συγκυρία (μετά τη διεθνή χρηματοοικονομική κρίση) εξαιρετικά ευνοϊκή για τη διερεύνηση εκ μέρους της διεθνούς επιχειρηματικής κοινότητας (της ελληνικής συμπεριλαμβανομένης, της οποίας η εδώ παρουσία –εμπορική/επενδυτική– είναι ισχυρή) των προοπτικών επενδυτικής δραστηριοποίησης. Απαιτείται προσεγμένη και οριοθετημένη –γεωγραφικά/χρονικά– στρατηγική, διότι η εδώ κοινωνική/επιχειρηματική κουλτούρα θεωρείται από τις δυσκολότερες να κατανοηθεί παγκοσμίως (άνω των 100 εθνοτήτων και φυλών ομιλούν 20 γλώσσες/100 διαλέκτους ενώ απολαμβάνουν εδέσματα από 10 διαφορετικές ενδοεθνικές κουζίνες). Παράλληλα, ενώ η κυβέρνηση έχει θέσει ως μείζονα στόχο την έλξη διεθνών επενδύσεων, τα υψηλού κόστους γραφειοκρατικά εμπόδια και οι διαφοροποιήσεις στο επενδυτικό θεσμικό πλαίσιο, διαμορφώνουν ένα ιδιόμορφο επενδυτικό κλίμα. Οι άμεσες ξένες επενδύσεις έχουν αποτιμηθεί σε περίπου \$130 δισ. για την περίοδο 2000-11.

Πολυεθνικές επιχειρήσεις έχουν καθιερώσει την παρουσία τους στην ινδική αγορά με έμφαση στην έρευνα και στην ανάπτυξη των διεθνών τους δραστηριοτήτων, σημαντικά προβλήματα όμως ανακύπτουν στις συνεργασίες των μικρο-μεσαίων επιχειρήσεων, τα οποία απαιτούν δυσανάλογους πόρους για την επίλυσή τους.

Όσον αφορά στη διεθνή δυναμική των ινδικών επιχειρηματικών ομίλων, αυτοί εξαπλώνονται σε παγκόσμια κλίμακα έχοντας ήδη να επιδείξουν ένα χαρτοφυλάκιο εξαγορών και συγχωνεύσεων, σε διάφορους κλάδους επιχειρηματικής δραστηριότητας, που από τις αρχές 2000 ξεπερνάει τα \$80 δισ.

Από πλευράς Ελλάδος και παρά τη μεγάλη απόσταση που μας χωρίζει, οι προοπτικές ανάπτυξης των διμερών μας σχέσεων δεν είναι ευκαταφρόνητες. Πολλά εξαρτώνται από την ελαστικότητα προσφοράς και βαθμού ευελιξίας τόσο της εθνικής μας παραγωγής όσο και του στελεχιακού της δυναμικού.

1. ΓΕΝΙΚΕΣ ΠΛΗΡΟΦΟΡΙΕΣ

1.1. Τοπικό Νόμισμα

Ινδική Ρουπία (INR/Rs).

Γινόμενο αυτής είναι: 1 lakh=100.000 ρουπίες και 1 crore=10.000.000 ρουπίες.

1.2. Βασικές Συναλλαγματικές Ισοτιμίες

1 Ευρώ = 85 ρουπίες

1 Δολλάριο ΗΠΑ = 62 ρουπίες

1.3. Κλιματολογικές Συνθήκες

Θερμοκρασία (μέγιστη/ελάχιστη)

Καταγράφεται μεγάλο εύρος διακύμανσης της θερμοκρασίας τόσο μεταξύ των εποχών όσο και κατά τη διάρκεια της κάθε ημέρας:

Φθινόπωρο: +25 C / +18 C

Χειμώνας: +20 C / +04 C

Άνοιξη: +28 C / +20 C

Θέρος: +45 C / +35 C (Εμφάνιση μουσώνων με έντονες βροχοπτώσεις και υγρασία)

Ατμοσφαιρική Ρύπανση

Η ατμοσφαιρική ρύπανση στην Ινδία βρίσκεται σε ιδιαίτερα υψηλά επίπεδα, λόγω της κυκλοφοριακής συμφόρησης σε ώρες αιχμής (ιδιαίτερα στις βόρειες και δυτικές συνοικίες) συνδυασμένη με σωματίδια σκόνης και άμμου από την γειτονική έρημο της Πολιτείας του Ρατζαστάν.

1.4. Διεθνής Εκπαίδευση

Διεθνή Σχολεία και Ύψος Διδάκτρων ανά Βαθμίδα Εκπαίδευσης

- Ινδικά Ιδιωτικά Διεθνούς Χαρακτήρα: 1.500-2.000 ευρώ / έτος (% ξένων μαθητών <5%)
- Αμερικάνικο Σχολείο: 15.000 ευρώ / έτος (% ξένων μαθητών >70%)
- Βρετανικό Σχολείο: 10.000 ευρώ / έτος (με έντονη ινδική κουλτούρα)
- Γαλλικό Σχολείο: 3.500 ευρώ / έτος
- Γερμανικό Σχολείο: 5.000 ευρώ / έτος

Δυνατότητα παρακολούθησης Τμημάτων Ελληνικής Γλώσσας

Χρηματοδοτείται, στο Πανεπιστήμιο Νέχρου του Δελχί, από την Ελληνική και Κυπριακή κυβέρνηση έδρα Ελληνικών Σπουδών και διδασκαλίας της Ελληνικής Γλώσσας, πλην όμως μόνον για τους εγγεγραμμένους φοιτητές.

1.5. Κατοικία

Βαθμός Δυσκολίας εξεύρεσης κατοικίας (Επιπλωμένης ή μη): μεσαίος

Εύρος Διακύμανσης Ενοικίων: 700-1,500 ευρώ περίπου για κατοικία 2-3 υπνοδωματίων με δικά τους μπάνια, ανάλογα με την περιοχή.

Σύνηθες είδος κατοικιών: Τριόροφες κατοικίες, οροφωδιαμερίσματα στις καλές περιοχές και farmhouses εκτός κέντρου, με μεγάλους κήπους και πολλά υπνοδωμάτια.

1.6. Συνθήκες Διαβίωσης

Δυνατότητα επικοινωνίας στην Αγγλική /Γαλλική Γλώσσα

Τα στελέχη των ινδικών Οργανισμών ομιλούν άπταιστα την Αγγλική. Το κατώτερο προσωπικό εξυπηρέτησης ομιλεί την Αγγλική με αρκετή δυσκολία. Στην επικοινωνία μαζί τους υπερέχει η ευγένεια και όχι η σαφής απάντηση.

Παροχή ηλεκτρικού ρεύματος

220V. Παρατηρούνται αρκετά προβλήματα στην ηλεκτροδότηση, ιδίως κατά την περίοδο του θέρους –λόγω της ταυτόχρονης χρήσης πολλών σωμάτων a/c-, με κίνδυνο καταστροφής του ηλεκτρονικού εξοπλισμού κατά την επαναφορά του ρεύματος. Καθώς αυτή γίνεται συνήθως σε υψηλότερη τάση, απαιτείται η αγορά και εγκατάσταση εξισορροπητών ρεύματος (stabilizers).

Υδρευση

Το νερό δεν είναι πόσιμο. Ενίοτε παρατηρούνται διακοπές στην υδροδότηση. Διατίθενται, στην αγορά, αξιόπιστα φίλτρα νερού (σταθερής ή κινητής βάσης). Συνήθης κατανάλωση γίνεται μέσω των φιαλών (0.5, 1.0 και 20 λίτρων).

Ποιότητα Τηλεπικοινωνιών

Το δίκτυο σταθερής τηλεφωνίας/ ίντερνετ είναι αρκετά αξιόπιστο. Ωστόσο, η επικοινωνία με το εξωτερικό, ιδίως μέσω κινητών συσκευών, υπόκειται σε διακυμάνσεις.

1.7. Συγκοινωνίες

Αστικές Συγκοινωνίες:

Χαρακτηρίζονται από το αδιαχώρητο. Τα συγκοινωνιακά μέσα εξελίσσονται ώστε να έχουν, κάποια στιγμή στο μέλλον, προδιαγραφές (ποιότητας και ρύπων) δυτικών χωρών. Το δίκτυο Μετρό εξελίσσεται ταχύτατα.

Υπεραστικές Συγκοινωνίες / Διεθνείς συνδέσεις

Καλή χαρακτηρίζεται η πρώτη θέση στις σιδηροδρομικές συγκοινωνίες, δέον όμως όπως αποφεύγονται ταξίδια άνω των 4 ωρών. Όσον αφορά στην υπεραστική οδική συγκοινωνία (για ταξιδιωτικούς σκοπούς) καλύτερα να προτιμάται η εξυπηρέτηση μέσω ενοικιαζομένων μίνι-βαν ή οργανωμένων εκδρομών από ξενοδοχεία. Οι αεροπορικές συνδέσεις είναι καλές, τόσο σε επίπεδο προορισμών, όσο και σε επίπεδο ημερησίων δρομολογίων.

1.8. Υγειονομική Περίθαλψη

Απαιτούμενα Εμβόλια

Ηπατίτιδας Α,Β, Τετάνου, Τυφοειδούς Πυρετού, Λύσσα

Επίπεδο Ιατρικής Περίθαλψης

Η ποιότητα των παρεχομένων υπηρεσιών στα Δημόσια Νοσοκομία δεν είναι υψηλή.

Ιδιωτικές Κλινικές

Προτιμώνται αποκλειστικά από τα μέλη των ξένων αποστολών και τα στελέχη ξένων/ινδικών επιχειρήσεων λόγω της υψηλής ποιότητας υπηρεσιών περίθαλψης αλλά και των συνθηκών υγιεινής.

Τυχόν Ενδειμικές ασθένειες

Βακτηριακή Διάρροια (συχνά κρούσματα), Ελονοσία, Δάγκειος Πυρετός, Τυφοειδής Πυρετός, Λύσσα (από κύνες και μαϊμούδες), Ιαπωνική Εγκεφαλίτιδα (στην ζούγκλα).

Τυχόν ελλείψεις σε φάρμακα

Υπάρχει αθρόα προσφορά δυτικού τύπου φαρμάκων (γενόσημων) αλλά και φαρμάκων πολυεθνικών εταιρειών τα οποία παρασκευάζονται στην χώρα κατόπιν αδειοδότησης

1.9. Μισθολογικά Επίπεδα Επιτόπιου Προσωπικού

Project/Finance Manager: 1.500-2.000 ευρώ / μήνα

Technical Staff: 1.000-1.300 ευρώ/μήνα

Sales Personnel: 900-1.200 ευρώ/μήνα

Administration Staff: 500-800 ευρώ/μήνα

Factory Worker (skilled): 200-300 ευρώ/μήνα

Factory Worker (unskilled): 100-150 ευρώ/μήνα

2. ΑΝΑΛΥΣΗ ΙΝΔΙΚΗΣ ΟΙΚΟΝΟΜΙΑΣ

2.1. Γενικές Επισημάνσεις

Από το **1947-1991**, η Ινδία διέπτετο από δομές μιας κεντρικά κατευθυνόμενης οικονομίας η οποία επέβαλε άκρατο προστατευτισμό και κανονιστικές διατάξεις στην άσκηση της οικονομικής δραστηριότητας, πρακτικές που οδήγησαν σε χαμηλούς ρυθμούς οικονομικής ανάπτυξης και έντονα φαινόμενα διαφθοράς. Την περίοδο **1991-2000**, υιοθετήθηκε μια πιο φιλελεύθερη πολιτική με δειλά βήματα συμμετοχής του ιδιωτικού τομέα και με τις πρώτες καταγραφές αυξημένων ρυθμών οικονομικής ανάπτυξης, οι οποίοι ξεπέρασαν το 5% περί τα τέλη της δεκαετίας. Στο πρόσφατο διάστημα, **2001-2010**, η Ινδία έχει καθιερωθεί ως μια σημαντική οικονομική δύναμη που διαθέτει σχέδιο πυρηνικής ενέργειας, έχει διευρύνει την παραγωγική της βάση ενώ έχει θέσει και σε εφαρμογή ένα αξιόλογο διαστημικό πρόγραμμα.

Καθ'όλη την χάραξη της οικονομικής πορείας της χώρας, κυρίαρχο ρόλο διαδραμάτισαν τα **κεντρικά κατευθυνόμενα πενταετή προγραμματικά σχέδια**, με πρώτο της περιόδου **1951-55** υπό την προεδρία του πρώτου Π/Θ, JawaharLal Nehru, οπότε και καθιερώθηκε η προεδρία αυτού του κεντρικού κυβερνητικού οργάνου, με τις 34 οικονομικές Επιτροπές, να ανατίθεται στο εκάστοτε Π/Θ. Στη διάρκεια των πρώτων πενταετών σχεδίων τέθηκαν οι βάσεις οικονομικής ανάπτυξης της χώρας με εθνικοποιήσεις διάσπαρτων ιδιωτικών τραπεζών, δημιουργία μονάδων παραγωγής χαλβουργικών προϊόντων, ενεργειακές επενδύσεις, επενδύσεις στον αγροτικό τομέα (η Πολιτεία Punjab έγινε ο σιτοβολώνας της Ινδίας), στις μεταφορές, στις τηλεπικοινωνίες και στην ανάπτυξη των κοινωνικών υπηρεσιών (μείωση της φτώχειας, εξασφάλιση παροχής βασικών αγαθών).

Το ινδικό οικονομικό έτος Απριλίου 2012 – Μαρτίου 2013 εντάσσεται στην τελευταία περίοδο υλοποίησης του **11^{ου} Πενταετούς Προγραμματικού Σχεδίου (2007-12)**, και στο πρώτο τρίμηνο εφαρμογής του **12^{ου} Πενταετούς Προγραμματικού Σχεδίου (2012-17)** με κυρίαρχο μήνυμα την επίτευξη «Ταχύτερης, πιο Περιεκτικής και Βιώσιμης Ανάπτυξης» και πρωταρχικό σκοπό να θέσει την εγχώρια οικονομία σε αναπτυξιακή τροχιά, με ρυθμούς ανάπτυξης ΑΕΠ άνω του 8%, μετά την παγκόσμια χρηματοοικονομική κρίση που έπληξε ανεξαιρέτως όλες τις εθνικές οικονομίες.

Οι δύσκολοι, στην υλοποίησή τους κυβερνητικοί στόχοι που έχουν τεθεί και οι οποίοι απαιτούν πνεύμα καινοτομίας και δημιουργικότητας που η κρατική γραφειοκρατική μηχανή στερείται, είναι οι εξής:

- Η βελτίωση του μέσου βιοτικού επιπέδου και των συναφών δικτύων υποδομών μέσω της αύξησης του ρυθμού δημιουργίας θέσεων παραγωγικής απασχόλησης τόσο στον βιομηχανικό όσο και στον αγροτικό τομέα και η υλοποίηση του Food Security Bill –το οποίο ψηφίστηκε στα μέσα Μαρτίου του 2013), μέσω της εξασφάλισης ρυζιού και σιταριού σε προσιτές τιμές, για το 67% του πληθυσμού, με προτεραιότητα στις φτωχότερες και πιο ευάλωτες κοινωνικές ομάδες.
- Η αύξηση του μέσου κατά κεφαλήν εισοδήματος, μέσα στην επόμενη πενταετία, ως αποτέλεσμα επίτευξης υψηλών αναπτυξιακών ρυθμών, της τάξης του 8% για τα επόμενα οικονομικά έτη,

- Η μείωση των ανισοτήτων μεταξύ των περιφερειών και των επιμέρους κοινοτήτων μέσω της εξασφάλισης της πρόσβασης, σε βασικές υποδομές, μη εξαιρουμένων της υγείας και εκπαίδευσης, με ιδιαίτερη μέριμνα από τους φορείς άσκησης εξουσίας στις ευπαθείς ομάδες.
- Η αποδυνάμωση του ρόλου των φυλετικών - κοινωνικών διακρίσεων ως παράγοντα επιτυχίας σε όλους τους τομείς δραστηριότητας και η δέσμευση σεβασμού στα δικαιώματα όλων ανεξαιρέτως των πολιτών.
- Η αποτελεσματικότερη λειτουργία των δημοσίων υπηρεσιών με ενίσχυση των κρατικών δαπανών για την παιδεία και την υγεία, μέσα στα επόμενα 5 χρόνια.
- Η ευχερέστερη πρόσβαση στις υπηρεσίες του χρηματοπιστωτικού συστήματος για τις πολύ μικρού και μεσαίου μεγέθους ιδιωτικές επιχειρήσεις, οι οποίες συνιστούν πηγή διάχυσης του παραγομένου πλούτου στην τοπική κοινωνία και καλύπτουν τα 3/4 της συνολικά παραγομένης οικονομικής δραστηριότητας στην χώρα.
- Η απλοποίηση του φορολογικού κώδικα και η ενιαία οριζόντια εφαρμογή του σε όλη την επικράτεια, προς αποφυγή δυσερμηγιών, οι οποίες επιτείνουν τα φαινόμενα διαφθοράς.
- Η ολοκλήρωση του θεσμικού πλαισίου για την προσέλκυση διεθνών επενδυτικών κεφαλαίων, ιδιαίτερα στην ανάπτυξη των υποδομών και της περιβαλλοντικής διαχείρισης.

2.2. Κύρια Οικονομικά Μεγέθη

ΑΕΠ (ισοτιμία αγορ.δύναμης) (σε σταθερές τιμές 2004/05)	\$ 4,784 τρις. (2012) \$ 1,842 τρις. (World Bank, 2012)		
ΑΕΠ % αύξηση	5% (2012-13) {σε σταθ.τιμές παραγωγού 2004-05}		
ΑΕΠ/κάτοικο (PPP)	\$ 3,851(2012)		
ΑΕΠ (ανά Κλάδο)	<u>2010-11</u> Πρωτογενής: 16,75% Δευτερογενής: 23,71% Τριτογενής: 59,54%	<u>2011-12</u> Πρωτογενής: 16,09% Δευτερογενής: 23,03% Τριτογενής: 60,88%	<u>2012-13</u> Πρωτογενής: 13,7% Δευτερογενής: 26,7% Τριτογενής: 59,6%

Εργατικό Δυναμικό (ανά Κλάδο)	Αγροτικός Τομέας : 8% Βιομηχανία : 27% Υπηρεσίες : 65%
Πληθυσμός	1,220,800,359 άτομα
Εργατικό Δυναμικό	498,4 εκ. (2012)
Ανεργία	9,9% - 107 ^η παγκοσμίως (2012)
Πληθυσμός < ορίου φτώχειας	29,8%
Προσδόκιμο Ζωής	Άρρενες: 66,38 έτη, Θήλεα: 68,7 έτη (2012)
Παιδική Θνησ/τα	44,6 θάνατοι / 1.000 γεννήσεις - 50 ^η στον κόσμο (2012)
Γονιμότητα	2.62 τέκνα ανά γυναίκα (2012)
Ποσοστά Αναλφαβητισμού	Kerala (10%) / Bihar (53%) [ακραία όρια δύο Πολιτειών] (2012)
Θρήσκευμα	Ινδουϊστές:80,3%, Μουσουλμάνοι:13,5%, Χριστιανοί:2,3%, Σιχ:2%, Λοιποί
Γλώσσες	Hindi:41%, Bengali:8%, Telugu:7%, Marathi:7%, Tamil:6%, Urdu:5%, Gujarati:4%, Kannada:4%, Malayalam:3%, Oriya:3%, Punjabi:3%, Assamese: 1%, Maithili:1%, Λοιπές
Δημ.Επενδύσεις % ΑΕΠ	32,8% (2012)
Δημοσιονομικό Έλλειμμα	5,7% ΑΕΠ (2012)
Δημόσιο Χρέος % ΑΕΠ	67,57 % (2012)
Εξωτερικό Χρέος	\$376,3 δις. (31.12.2012)
Ισοζύγιο Τρεχουσών Συναλλαγών	\$-190,91 δις. (2012-13)

Πληθωρισμός (ΔΤΚ)	10,1% (Δεκέμβριος 2013)
Προϋπολογισμός (2012-13)	Έσοδα: \$170,7 δις / Δαπάνες: \$208,1 δις
Συναλλαγματικά Αποθέματα / Χρυσός	\$296.6 δις (Ministry of Finance, 21.12.2012)
Ακαθάριστες Επενδύσεις Παγίου Κεφαλαίου σε σταθερές τιμές 2004-2005 (% ΑΕΠ)	30% ΑΕΠ – (2012)
Συνολικό Απόθεμα Εισελθέντων ΑΞΕ στη χώρα	\$306,889 εκ. (Σεπτέμβριος 2013)
Συνολικό Απόθεμα Ινδικών ΑΞΕ στον Κόσμο	\$ 112 δις (30.03.2012)

Ύψος Επιτοκίου Εμπ. Δανεισμού	10,25% (Reserve Bank of India, Οκτώβριος 2013)
Υποδομές Τηλεπικοινωνιών	35,7 εκ. κύριες τηλεφ.συνδέσεις 670,3 εκ. συνδέσεις κινητής τηλεφωνίας 6,7 εκ. διαδικτυακοί τόποι 61,4 εκ. χρήστες διαδικτύου

Υποδομές Μεταφορών	<p>352 αεροδρόμια</p> <p>64,1 χιλ. χλμ. σιδηροδρομικού δικτύου</p> <p>3,3 εκ. χλμ. Οδικού δικτύου</p> <p>5.200 χλμ ποτάμιας ναυσιπλοΐας</p> <p>Εμπορικός Στόλος: 899 πλοία όλων των τύπων</p> <p><u>Κύρια λιμάνια:</u> Mumbai, Chennai, Kolkata, Haldia, Kandla, Mormugao, New Mangalore, Vishakhapatnam (Vizag), Cochin</p>
-----------------------	--

Πηγή: Indian Ministries of Finance, Labour, Home Affairs, Petroleum, Telecoms, Transport / Reserve Bank of India / OECD

2.3. Παγκόσμιο Εμπορικό Ισοζύγιο Ινδίας

Με την οριακή μείωση των εισαγωγών της κατά 0,5% και την μείωση των εξαγωγών της κατά 1,03% στη διάρκεια του Οικονομικού Έτους 2012-13 σε σχέση με το προηγούμενο, η ινδική οικονομία κατέγραψε αύξηση του ελλείμματος στο παγκόσμιο εμπορικό της ισοζύγιο της τάξης του 3,7%, έλλειμμα το οποίο άγγιξε τα 191,91 δις. Δολλάρια.

Παγκόσμιος Όγκος Εμπορίου Ινδίας						
ΟΙΚ.ΕΤΗ	2008-09	2009-10	2010-11	2011-12	2012-13	%
Εξαγωγές	\$185,3	\$176,6	\$251,1	\$303,7	\$300,6	-1,03%
Εισαγωγές	\$303,7	\$278,7	\$369,8	\$488,6	\$491,5	-0,59%
Όγκος Εμπορίου	\$488,99	\$455,25	\$620,9	\$792,3	\$792,05	-0,03%
Εμπ.Ισοζύγ.	-\$118,39	-\$102,11	-\$118,70	-\$184,90	-\$191,91	3,79%
Εξαγωγές /Όγκο Εμπ.	37,90%	38,70%	40,40%	38,30%	37,94%	

Πηγή: Κεντρική Τράπεζα της Ινδίας
Ποσά: Δις.Δολλάρια ΗΠΑ

Όσον αφορά στις **εξαγωγές**, παρά την υποτίμηση του ινδικού νομίσματος κατά το δεύτερο ήμισι του Οικονομικού Έτους 2012-13, ο ρυθμός ανάπτυξής τους ήταν αρνητικός, κυρίως εξαιτίας της δυσμενούς παγκόσμιας οικονομικής συγκυρίας αλλά και της κατάρτησης συγκεκριμένων κινήτρων εξαγωγικής δραστηριοποίησης.

Ως προς τις **εισαγωγές**, αξίζει να σημειωθεί ότι οι εισαγωγές πετρελαίου, πετρελαιοειδών και συναφών παραγώγων αποτέλεσαν σχεδόν το 30,6% των συνολικών εισαγωγών της Ινδίας για το εν λόγω Οικονομικό Έτος.

Παγκόσμιο Εμπόριο Ινδίας (2012-2013)		
ΠΑΓΚΟΣΜΙΩΣ	Κύρια Προϊόντα	Κύριοι Εμπορικοί Εταίροι
ΙΝΔΙΚΕΣ ΕΞΑΓΩΓΕΣ	παράγωγα πετρελαίου, μηχαν/κός εξοπλισμός, κλωστ/ργικά, πολύτιμοι λίθοι, χημικά, προϊόντα επεξεργασίας δέρματος, υπηρεσίες	ΕΕ(18,8%) , ΗΑΕ(13,4%), ΗΠΑ(10,7%), Κίνα (6%), Σιγκαπούρη(4%), Ελβετία, ΧΚονγκ(4%)
ΙΝΔΙΚΕΣ ΕΙΣΑΓΩΓΕΣ	ακατέργαστο πετρέλαιο, μηχαν/κός εξοπλισμός, λιπάσματα, χημικά, ηλεκτρονικά	ΕΕ(14%) , Κίνα(11%), ΗΠΑ(7%), ΗΑΕ(6%), Σ.Αραβία(6%), Αυστραλία(4%), Ιράν(4%)
Πηγή: Ινδικό Υπ.Εμπορίου		

2.4. Παγκόσμιο Επενδυτικό Ισοζύγιο Ινδίας

Άνω των \$290 δις επενδυτικών εισροών στην Ινδία, έχουν πραγματοποιηθεί κατά την περίοδο 2000-2013 σε διάφορους κλάδους οικονομικής δραστηριότητας. Ως κύριες χώρες προέλευσης των εισροών αυτών έχουν καταγραφεί ο Μαυρίκιος, η Σιγκαπούρη, το Η.Β. και η Ιαπωνία. Αναλυτικότερα, οι στατιστικοί πίνακες δηλώνουν επακριβώς την ανωτέρω τάση, κατά τα τελευταία έτη:

Κυριότερες Επενδυτικές Εισροές στην Ινδία
ανά γεωγραφική προέλευση
(περίοδος: Απρ. 2000-Μάρτιος 2013)

Κυριότερες Επενδυτικές Εισροές στην Ινδία
(ανά Κλάδο Οικονομικής Δραστηριότητας)
(περίοδος: Απρ. 2000- Μάρτιος 2013)

Σύνολο Επενδυτικών εισορών:		290.07 8	100.00 %
1	Μαυρίκιος	73.666	25%
2	Σιγκαπούρη	19.460	7%
3	Η.Β.	17.549	6%
4	Ιαπωνία	14.550	5%
5	Η.Π.Α.	11.121	4%
7	Ολλανδία	8.965	3%
8	Κύπρος	6.889	2%
9	Γερμανία	5.480	2%
10	Γαλλία	3.573	1%
11	Η.Α.Ε.	2.422	1%

Κλάδος	Επενδ. Κεφ.	100%
Υπηρεσίες	37.235	12,84 %
Κατασκευές	22.080	7,61%
Τηλεπικοινωνίες	12.856	4,43%
Τεχνολογία Πληρ/κής	11.691	4,03%
Φαρμακοβιομηχανία	10.318	3,56%
Χημική Βιομηχανία	8.881	3,06%
Αυτοκινητοβιομηχανία	8.295	2,86%
Ενέργεια	7.834	2,70%
Μεταλλουργία	7.507	2,59%
Τουρισμός	6.631	2,29%

Πηγή: Αποθεματική Τράπεζα Ινδίας

Ποσά: εκ.δολλ.ΗΠΑ

Επενδυτικό Ισοζύγιο Ινδίας (Ανά Ινδικό Οικονομικό Έτος)		
Οικ. Έτη	Εισροές ΑΞΕ	Εκροές ΑΞΕ
2007-08	34,8	18,8
2008-09	41,9	17,8
2009-10	37,7	10,3
2010-11	34,8	16,5
2011-12	46,6	15
2012-13	36,8	...

Πηγή: Ινδικό Υπ. Εμπορίου & Βιομηχανίας, Τμήμα Βιομηχανικής Πολιτικής, 2013

Ποσά: δισ.δολλ.ΗΠΑ

2.5. Μακροοικονομική και Δημοσιονομική Πολιτική της Ινδίας

Προϋπολογισμός 2013-14 και Μακροοικονομική Πολιτική

Ο Ινδικός προϋπολογισμός του οικον. έτους 2013-14, παρουσιάστηκε σε χρόνο κατά τον οποίο η οικονομία αντιμετωπίζει διάφορες προκλήσεις που τίθενται τόσο από εγχώρια όσο και διεθνή οικονομικά προβλήματα. Όπως ανεμένετο, ο προϋπολογισμός από εδώ αναλυτές χαρακτηρίζεται ως «συνετός», ενώ αυτός προβλέπει δημοσιονομική πειθαρχία αφ' ενός επιδιώκοντας παράλληλα να δώσει αναπτυξιακή πνοή στην οικονομία αφ' ετέρου. Ο Υπουργός Οικονομικών προέβλεψε ένα δημοσιονομικό έλλειμμα της τάξεως του 4,8% του ΑΕΠ κατά το οικ. έτος 2014, με την μελλοντική υποχρέωση αυτό να μειωθεί σταδιακά στο 3,0%, το 2015, στο 1,5% το 2016 και 0% το 2017 αντίστοιχα.

Άξιο μνείας είναι το γεγονός ότι το δημοσιονομικό έλλειμμα του προηγούμενου οικ. έτους 2012-13 ήταν 5,2%, ήτοι οριακά μόνο υψηλότερο της προϋπολογισθείσας εκτίμησης του για 5,1%. Στον φετινό προϋπολογισμό, ενώ το δημοσιονομικό έλλειμμα προϋπολογίζετο να είναι κατώτερο του προηγούμενου έτους, εν τούτοις, το σύνολο των δαπανών που είχε προϋπολογισθεί στα 16.652.97 δισεκ. ρουπίες, σημείωσε αύξηση κατά 16% συγκριτικά με τις αναθεωρημένες προβλέψεις του οικονομικού έτους 2012-13. Παράλληλα και λόγω του προεκλογικού τρέχοντος έτους, στον φετινό προϋπολογισμό σημειώνεται σημαντική διεύρυνση στις προβλεπόμενες δημόσιες δαπάνες, οι οποίες εκτιμάται ότι μάλλον θα έχουν ως αποτέλεσμα την αύξηση της περιφερειακής ζήτησης, πυροδοτώντας συνακόλουθα και την τόσο πολύ αναμενόμενη ανάπτυξη.

Ανησυχίες όμως διατυπώνονται για το αν η κυβέρνηση τελικά θα έχει την δυνατότητα να δημιουργήσει και να συλλέξει τα αναγκαία δημόσια έσοδα για την χρηματοδότηση του συνόλου των δαπανών που προβλέπονται στον προϋπολογισμό. Σε περίπτωση κατά την οποία η δημιουργία εσόδων σημειώσει υστέρηση, είτε λόγω αποτυχίας των προσπαθειών για αναθέρμανση της οικονομικής ανάπτυξης υψηλότερων των τελευταίων ετών ρυθμών, είτε λόγω δυσκολιών στην εφαρμογή των μέτρων αύξησης των δημοσίων εσόδων, τότε είτε οι φιλοδοξίες για την οποιαδήποτε δημοσιονομική σταθεροποίηση θα πρέπει να αναθεωρηθούν εκ βάθρων ή οι δημόσιες δαπάνες θα πρέπει να μειωθούν δραστικά.

Παρά το ότι το ενδεχόμενο μιας μέτριας ανάπτυξιακής πορείας της οικονομίας θα προκαλέσει δυσχέρειες στην δημιουργία εσόδων, η κυβέρνηση ευελπιστεί ότι τελικά θα προσπορισθεί τα αναγκαία έσοδα μέσω της υιοθέτησεως διαφόρων μέτρων, αφού ο προϋπολογισμός προβλέπει υψηλότερα έσοδα από φόρους και άλλες πηγές, ενώ παράλληλα πρέπει να σημειωθεί ότι ο στόχος απο-επένδυσης για το οικ. έτος 2013-14, το ύψος της οποίας υπερδιπλασιάστηκε μετά τις αναθεωρημένες φετινές προβλέψεις, εκτιμάται ως υπεραισιόδοξο σενάριο, δημιουργώντας φόβους ότι τελικά αυτή θα είναι ακόμη μεγαλύτερη.

Παρά την επανάληψη κυβερνητικών δεσμεύσεων για επίτευξη δημοσιονομικής σταθεροποίησης, ο προϋπο-λογισμός προσπαθεί να αντιμετωπίσει διάφορους κρίσιμους επί μέρους τομείς όπως π.χ. την ενθάρρυνση των ξένων και εγχώριων επενδύσεων, την προώθηση εκτέλεσης ευρέως φάσματος έργων υποδομής, την αύξηση της περιφερειακής ζήτησης μέσω της αύξησης των δημοσίων κοινωνικών δαπανών, την υιοθέτηση μέτρων

ενθάρρυνσης και αύξησης της αποταμίευσης, της ανάπτυξης της κεφαλαιαγοράς, της ανάπτυξης δανεισμού μέσω ομολογιακών δανείων κ.λ.π.

Η εστίαση της προσοχής της κυβέρνησης σε τομείς όπως η αύξηση των επενδύσεων σε υποδομές (δημιουργώντας π.χ. μία ενιαία ρυθμιστική Αρχή για τον τομέα της οδοποιΐας), εισάγοντας κίνητρα για την προσέλκυση υψηλής αξίας επενδύσεων, δημιουργώντας βιομηχανικές ζώνες, πέραν των εξαγγελιών σχεδίων για την κατασκευή αυτοκινητοδρόμων ταχείας κυκλοφορίας, υδατο-διαύλων, λιμένων κ.λ.π., εκτιμάται ότι θα έχει ως αποτέλεσμα την σημαντική αύξηση στον όλο επίπεδο των κατασκευών έργων υποδομής. Παράλληλα, οι προβλεπόμενες κυβερνητικές πρωτοβουλίες στα θέματα ενέργειας (επί μέρους τομείς έρευνας, εξόρυξης αλλά και εμπορίας πετρελαίου και φυσικού αερίου) κρίνονται επίσης ως αξιόπαινες. Παρ' όλα ταύτα, τα κυβερνητικά μέτρα προς την κατεύθυνση της χαλάρωσης των θεσμικών και δομικών εμποδίων στον τομέα της βιομηχανικής παραγωγής, άξιζαν μεγαλύτερης προσοχής στον προϋπολογισμό, ενώ, επιπλέον, δεν μνημονεύονται σε αυτόν συγκεκριμένες προβλέψεις προς την κατεύθυνση της μείωσης του ελλείμματος του ισοζυγίου τρεχουσών συναλλαγών, το οποίο δυνατόν να δημιουργήσει σημαντικούς κινδύνους, απειλώντας συρρίκνωση της όλης ανάπτυξης.

Παρά το ότι τα προβλεπόμενα στον προϋπολογισμό γενικότερα μέτρα εκτιμώνται ως θετικών προθέσεων, αυτά θα αποδώσουν τα προσδοκόμενα αποτελέσματα μόνον αν εφαρμοσθούν έγκαιρα και αποδοτικά. Η πολιτική πρωτοβουλιών που ακολουθεί πλέον η κυβέρνηση από τον Σεπτέμβριο του 2012, πρέπει να συνεχιστεί στο μέλλον και τα κονδύλια του προϋπολογισμού θα πρέπει να χρησιμοποιηθούν αποδοτικά για να βοηθήσουν την οικονομία να ανακάμψει από την ανάσχεση των ρυθμών υψηλής οικονομικής ανάπτυξης των τελευταίων δύο χρόνων.

Η αναζωογόνηση της οικονομίας και η επανατροχοδότησή της σε αναπτυξιακή κατεύθυνση κατά το οικ. έτος 2014 παραμένει ο πρωταρχικός στόχος της κυβέρνησης, γι αυτό προϋπολόγισε υψηλότερες δαπάνες για πυροδότηση της ανάπτυξης, αυξάνοντάς τις κατά 16,4%, φθάνοντας τα 16,653 δισεκ. ρουπίες συγκριτικά με τα 14,308 δισεκ. του οικ. έτους 2013. Επίσης οι απρόβλεπτες δαπάνες προβλέπονται επίσης αυξημένες κατά 10,8%, φθάνοντας περίπου τα 11,1 δισεκ. ρουπίες, ενώ οι επιδοτήσεις που αρχικά προεβλέπετο να αυξηθούν κατά 10,3%, αυτές τελικά θα αυξηθούν κατά 21,6% έναντι των αρχικών προβλέψεων.

Για το οικ. έτος 2014 τα ακαθάριστα έσοδα έχουν προϋπολογισθεί να αυξηθούν κατά 19,1% έναντι του προηγούμενου έτους. Όσον αφορά τους αμέσους φόρους, τα έσοδα από την φορολογία επιχειρήσεων εκτιμώνται ότι θα αυξηθούν κατά 16,9%, ενώ τα φορολογικά έσοδα από φυσικά πρόσωπα προβλέπεται να αυξηθούν κατά 20,2% συγκριτικά με το προηγούμενο έτος αντίστοιχα. Παρά το ότι δεν προβλέπεται μεταβολή στα ποσοστά έμμεσων φόρων σε προϊόντα εγχώριας παραγωγής (12%) καθώς και του φόρου παροχής υπηρεσιών (επίσης 12%), εν τούτοις προβλέπεται αύξηση των αντίστοιχων φορολογικών εσόδων από τις δύο αυτές κατηγορίες κατά 14,9% και 35,8% (!) αντίστοιχα συγκριτικά με το προηγούμενο έτος. Παράλληλα, τα δημόσια μη φορολογικά έσοδα προβλέπεται επίσης να αυξηθούν σημαντικά κατά 32,8% έναντι του προηγούμενου έτους.

Αποτέλεσμα των αναμενόμενων μικρότερων δημοσίων εσόδων σε αντιστοιχία προς υψηλότερες δημόσιες δαπάνες, ήταν το οικονομικό επιτελείο της κυβέρνησης να θέσει ως στόχο του δημοσιονομικού ελλείμματος το 4,8% έναντι του 5,2% του προηγούμενου έτους,

υπολογίζοντας αύξηση του δανεισμού περί το 12,7%, συνολικού ύψους 6.290 δισεκ. ρουπιών έναντι 5.580 δισεκ. του προηγούμενου οικονομικού έτους.

Δημοσιονομική Πολιτική – Δείκτες

Σύμφωνα με τα τελευταία στοιχεία της Αποθεματικής Τράπεζας της Ινδίας, για το τρέχον οικον. έτος Απριλίου 2012-Μαρτίου 2013, οι επιμέρους δείκτες ανάλυσης της ινδικής οικονομίας, είχαν ως εξής:

Συνολικό Προϊόν-Συνολική Ζήτηση

- Σημαντική μείωση του ετήσιου ρυθμού αύξησης του ΑΕΠ, από το 9,3% το 2010-2011, σε 5% το 2012-2013.
- Η αύξηση της αγροτικής παραγωγής που σημειώθηκε το 2010-2011 μετά από μία περίοδο ξηρασίας το αμέσως προηγούμενο οικονομικό έτος και συνεχίστηκε το 2011-12 με ρυθμό 3,6 %, κατά το τρέχον Οικονομικό Έτος επιβραδύνεται σημαντικά , επιτυγχάνοντας ρυθμό 1,8%, κυρίως λόγω της καθυστέρησης των μουσώνων και, κατ' επέκτασιν, των περιορισμένων βροχοπτώσεων.
- Η βιομηχανική παραγωγή, η οποία είχε ήδη παρουσιάσει σημαντικά μειωμένο ρυθμό ανάπτυξης κατά το οικονομικό έτος 2011-2012 σε σχέση με το προηγούμενο, (3,2% το 2011-2012 έναντι 9% το 2010-2011) παρουσίασε αντίστοιχα χαμηλό ρυθμό ανάπτυξης και κατά το τρέχον οικονομικό έτος, διαμορφούμενο στο 3,1%. Ειδικότερα, ο τομέας της μεταποίησης, σημείωσε οριακή μόνο ανάπτυξη της τάξεως του 1,9%, σημαντικά χαμηλότερη από το 11,3% του οικονομικού έτους 2009-2010 και το 9,7% του 2010-2011. Η ανάπτυξη των λοιπών βιομηχανικών τομέων κατά το υπό εξέταση οικονομικό έτος, ήταν επίσης οριακή και χαμηλότερη του 1%.
- Ο τομέας των υπηρεσιών, κατά την τελευταία δεκαετία υπήρξε κινητήριος δύναμη της ανάπτυξης στην Ινδία με συμβολή στη διαμόρφωση του Ινδικού ΑΕΠ που αγγίζει το 65%, σημαντικά μεγαλύτερη από το 27% της βιομηχανίας και το 8% της γεωργίας. Ο εν λόγω τομέας, παρά τη σχετική επιβράδυνσή του σε σχέση με το προηγούμενο οικονομικό έτος, συνέχισε να καταγράφει σημαντική αύξηση, με ρυθμό που άγγιξε το 8,6% για τις Χρηματοοικονομικές, Ασφαλιστικές, Real Estate και λοιπές επιχειρηματικές Υπηρεσίες (από 11,7% το 2011-2012) και το 5% για το Εμπόριο, τις Τουριστικές Υπηρεσίες και τις Μεταφορές (από 7% το 2011-2012).

2.6. Πηγές χρηματοδότησης Αναπτυξιακών Προγραμμάτων

Η Ινδία ολοένα και περισσότερο συνιστά ένα δυναμικό αναπτυξιακό εταίρο στην άσκηση της εν λόγω πολιτικής είτε ως χώρα δωρητής είτε ως αποδέκτης. Είναι χρήστης, σύμφωνα και με τις επιταγές του συστήματος ΟΗΕ, όλων των καινοτομιών στην άσκηση πολιτικής για αναπτυξιακούς σκοπούς ενώ προσφέρει, λόγω των γεωγραφικών και κοινωνικών ανισορροπιών, το «ιδεώδες» περιβάλλον για εφαρμογή μιας διεθνούς αναπτυξιακής στρατηγικής.

Εκτός από τα σημαντικότερα κράτη-δωρητές παγκοσμίως (ΗΠΑ, Καναδάς, Αυστραλία, Ιαπωνία, ΗΒ, Γερμανία, Γαλλία, Ιταλία, Σουηδία) σημαντικό ρόλο διαδραματίζει η ΕΕ ως οικονομική και θεσμική περιφέρεια.

Όσον αφορά στην ευρωπαϊκή βοήθεια, από πλευράς κρατών-μελών, τρεις ευρωπαϊκές χώρες έχουν προγραμματίσει τη χρηματοδότηση δράσεων στην Ινδία, για τη βελτίωση των οικονομικών και κοινωνικών της δεικτών: η Γερμανία με κονδύλι 400εκ. ευρώ, η Γαλλία με 120 εκ ευρώ και το ΗΒ με 15 εκ. ευρώ.

Διεθνείς οργανισμοί όπως η Παγκόσμια Τράπεζα [www.worldbank.org.in] και Τράπεζα Ασιατικής Αναπτύξεως [ADB] συμμετέχουν ενεργά στην αναπτυξιακή δυναμική της χώρας μέσω προγραμμάτων βελτίωσης των κοινωνικοοικονομικών της δεικτών

Η Παγκόσμια Τράπεζα (Πρόγραμμα Δράσης 2009-12 και νέο Πρόγραμμα 2013-2017), έχει επικεντρωθεί στην αντιμετώπιση των ελλειμμάτων υποδομών:

1. Ηλεκτρισμού (προσπάθεια αύξησης της συμμετοχής της ήπιας μορφής υδροηλεκτρικής ενέργειας, όπου μόνον το 30% αξιοποιείται επαρκώς, στο ενεργειακό μίγμα της χώρας),
2. Μεταφορών [το 2005, το 40% του 1εκ. χωριών της Ινδίας δεν διέθετε ολοκληρωμένο οδικό δίκτυο ενώ σχεδόν ο μισός ινδικός αγροτικός πληθυσμός δεν είχε πρόσβαση σε πόσιμο νερό],
3. Αστικού περιβάλλοντος (το 30% του ινδικού αστικού πληθυσμού διαβιώνει σε φτωχογειτονίες),
4. Θεραπείας μεταδοτικών και άλλων ασθενειών (HIV/AIDS, ελονοσίας, φυματίωσης, πολυμυελίτιδας, καλα αζάρ) - [μεταξύ 1997-2008 οι θάνατοι από φυματίωση μειώθηκαν κατά 80%],
5. Αντιμετώπισης της υποσιτίσισης (το 47% των παιδιών είναι λιποβαρή),
6. Αντιμετώπισης των Περιφερειακών οικονομικών ανισοτήτων,
7. Διάδοσης των υλοποιηθεισών λύσεων διατροφής του ινδικού πληθυσμού (γαλακτοκομική επανάσταση) στην Αφρική (Πρωτοβουλία Νότου-Νότου),
8. Στην Εκπαίδευση και προτροπής σε καθολική πρόσβαση στη μάθηση (από το 2001, περίπου 20 εκ. μαθητές έχουν αποκτήσει επιπλέον πρόσβαση στη βασική εκπαίδευση),
9. Ελέγχου της γυναικείας και παιδικής θνησιμότητας (περίπου 2,4 εκ. παιδιά και 140 χιλ. γυναίκες πεθαίνουν στην Ινδία, ετησίως),
10. Μη αποκλεισμού των ατόμων με ειδικές ανάγκες.

Η Τράπεζα Ασιατικής Ανάπτυξης (Asia Development Bank), (<http://www.adb.org/INRM>), της οποίας η Ινδία είναι ιδρυτικό μέλος και κατέχει την 5^η θέση σε εισφορές, έχει χρηματοδοτήσει από το 1986, στην Ινδία, αναπτυξιακά σχέδια ύψους \$24,1 δις, εκ των οποίων τα \$10,2 δις αφορούσαν απ'ευθείας χρηματοδοτήσεις στην ινδική κυβέρνηση με την εξής ανάλυση: 35% στις υποδομές μεταφορών, 25% στην ενέργεια, 11% στη διαχείριση ύδατος, 10% στο χρηματοοικονομικό τομέα, 3% στον αγροτικό τομέα και στους φυσικούς πόρους.

Από πλευράς Ινδικών Πολιτειών, στόχος είναι η ενίσχυση εκείνων που εμφανίζουν αδύναμους οικονομικούς δείκτες και είναι οι λιγότερο αναπτυγμένες, όπως οι Assam, Bihar, Chattisgarh, Himachal Pradesh, Madhya Pradesh, Rajasthan.

Σύμφωνα με το COBP/Country Operations Business Plan (2009-13), η χρηματοδότηση για τα έτη 2011, 2012, και 2013 αναμένεται να προσεγγίσει τα \$2,5δις. ετησίως, ενώ οι γενικοί αναπτυξιακοί στόχοι της Τράπεζας για την Ινδία είναι:

- η επίτευξη βιώσιμης ανάπτυξης, η ενδυνάμωση επενδύσεων μέσω καινοτομικών χρηματοοικονομικών εργαλείων
- η εξεύρεση λύσεων πληροφορικής και οικονομίας της γνώσης στην καθημερινή ζωή, η ενδυνάμωση της περιφερειακής συνεργασίας.

Από πλευράς Οργανισμών-Εταίρων της Τράπεζας Ασιατικής Ανάπτυξης, για αναπτυξιακούς σκοπούς, στην Ινδία είναι οι: World Bank, UNDP, UN Women, ILO, FAO, UK DFID, AUS Aid, Agence Francaise Developpement, Japan Bank for Intl Cooperation, Germany GTZ.

2.7. Δικαστικό Σύστημα/ Σύστημα Επίλυσης Διαφορών

Η Ινδία, ως αναπτυσσόμενη χώρα, δεν κατατάσσεται στις πρώτες θέσεις, παγκοσμίως, από πλευράς εφαρμογής του κράτους-δικαίου. Σύμφωνα με τα στοιχεία της 13^{ης} Σύγκλησης της Επιτροπής Οικονομικής Ανάλυσης της χώρας, απαιτούνται τουλάχιστον 50.000 crores (\$10 δις) για την μεταρρύθμιση του δικαστικού συστήματος ώστε να υπάρξει ελπίδα μείωσης του μεσολαβούντος χρονικού διαστήματος εκδίκασης των υποθέσεων από 15 έτη σε 3, κατά την περίοδο 2010-15. Άνω των 100 εκ. υποθέσεων είναι εκκρεμείς και από αυτές το 15% έχουν διανύσει εκκρεμούσα περίοδο άνω των 10 ετών. Το ανωτέρω κονδύλι οφείλει να κατευθυνθεί στην επίλυση αυτού του ζητήματος, μέσω ανάκλησης συνταξιοδοτηθέντων δικαστικών λειτουργών, πρόσληψη νέων, εκπαίδευση των νεώτερων αλλά και εισαγγελέων, ίδρυση νέων Ακαδημιών, ανακαίνιση των υπαρχόντων νεοκλασικών δικαστικών κτιρίων. 14.825 συγκλήσεις δικαστηρίων (high courts) επιλαμβάνονται το μείζον έργο της εύρυθμης λειτουργίας των υποθέσεων και της υιοθέτησης συνθηκών κράτους-δικαίου.

Το ετήσιο κόστος λειτουργίας των δικαστηρίων ξεπερνά το τριπλάσιο του απαιτούμενου επενδύσιμου κονδυλίου, δηλαδή ανέρχεται στα 160.000 crores (\$35δις). Σε ένα τέτοιο πλαίσιο λειτουργίας είναι αυτονόητο ότι οι οποιοσδήποτε προκύψασες επιχειρηματικές διαφορές μεταξύ ινδικών και ξένων επιχειρήσεων συνιστούν ένα σοβαρό πρόβλημα προς επίλυση (τόσο από πλευράς χρόνου όσο και από πλευράς διαδικασιών).

Για το λόγο αυτό, το Πρωτοδικείο του Δελχί, υιοθετώντας τα πρότυπα λειτουργίας του Singapore International Arbitration Centre, και σύμφωνα με τις επιταγές του Διεθνούς Εμπορικού Επιμελητηρίου, θεσμοθέτησε τη λειτουργία ενός Διαιτητικού Συμβουλίου (Arbitration Council) στο πλαίσιο των προσπαθειών της ινδικής κυβέρνησης για επίτευξη αποτελεσματικών και αποδοτικών λύσεων μεταξύ εναγόντων/εναγομένων. Με τον τρόπο αυτό αποφεύγεται και η αγωνιώδης προσπάθεια να προστρέξουν τα συμβαλλόμενα μέρη σε εκτός της Ινδίας δικαστήρια, όπως ορίζουν εναλλακτικά τα υπογραφέντα συμβόλαια. Πρωταρχικός στόχος είναι η όλη προσπάθεια να λειτουργήσει επί τη βάση της διαφάνειας και της αμεροληψίας. Επιπρόσθετα, στο Συμβούλιο θα καλούνται να μετάσχουν εξειδικευμένοι επαγγελματίες και από άλλους κλάδους της οικονομικής δραστηριότητας, όπως οικονομολόγοι, ορκωτοί λογιστές, μηχανικοί κλπ.

Η μεθοδολογία της Εναλλακτικής Επίλυσης Επιχειρηματικών Διαφορών (ADR/Alternate Dispute Resolution) είναι μια διαδικασία που όλοι οι εδώ ξένοι επενδυτές ή και συναλλασσόμενοι αποζητούν ώστε να αποφεύγονται δυσερμηνείες των προθέσεων εκάστου συμβαλλομένου μέρους σύμφωνα με τον Αστικό Κώδικα (Civil Law Code). Τόσο τα ινδικά Επιμελητήρια (CII/Confederation of Indian industries, FICCI/Federation of Indian Chambers of Commerce, ICC/Indian Chamber of Commerce) όσο και τα εδώ εγκατεστημένα ευρωπαϊκά επιμελητήρια (με κυριότερα το ινδο-γερμανικό, το ινδο-ιταλικό και το ινδο-βρετανικό) χαιρέτισαν την προσπάθεια αυτή ως κίνηση που θα προσδώσει ανεξαρτησία και αυτοδυναμία στις εν γένει θεσμικές λειτουργίες.

Κρίσιμη κίνηση όμως για επίτευξη της μέγιστης δυνατόν εξασφάλισης στις συναλλαγές, θεωρείται η προσέγγιση και από τις δύο εμπλεκόμενες πλευρές του νομικού τμήματος, από κοινού συμφωνηθέντος ινδικού Επιμελητηρίου, ώστε να υπάρχει η δυνατότητα άμεσης προσφυγής σε περίπτωση επιχειρηματικής διαφοράς. Παράλληλα, το 2009, ξεκίνησε τη λειτουργία του, με έδρα στο Δελχί, το London Court for International Arbitration με εξειδίκευση στους κανόνες διαιτησίας.

2.8. Διαφθορά

Η Ινδία παρουσιάζει έντονα κρούσματα διαφθοράς στη συνεργασία Κράτους-Επιχειρήσεων και Κράτους-Πολιτών. Κατά την τελευταία πενταετία (2007-2012) πολλές ήταν οι περιπτώσεις διαφθοράς που απασχόλησαν την κοινή γνώμη και ταλάνισαν τόσο την οικονομία της χώρας όσο και την κυβέρνηση, ενώ πολλά, μικρότερης εμβέλειας οικονομικά σκάνδαλα ταλανίζουν τη χώρα, σε καθημερινή βάση, συνεπεία της απουσίας των ελεγκτικών μηχανισμών, οι οποίοι πολλάκις λειτουργούν σε ακαθόριστες χρονικές στιγμές δημιουργώντας ακόμα μεγαλύτερο κόστος στη λειτουργία του κρατικού μηχανισμού.

Του εν λόγω θέματος επιλαμβάνεται ο Φορέας της Κεντρικής Κυβέρνησης CBI/Central Board of Intelligence-Directorate of Enforcement, ο οποίος υπάγεται στο Υπ.Εσωτερικών Υποθέσεων (Ministry of Home Affairs) σε συνεργασία με τις, αναλόγως του οικονομικού κλάδου στον οποίο υπόκειται η κάθε περίπτωση, ανεξάρτητες Ρυθμιστικές Αρχές σύμφωνα και με τα συναφή πορίσματα μελετών του Συνηγόρου του Πολίτη (Ombudsman/CVO/Chief Vigilance Officers)-(Lokpal στην κεντρική κυβέρνηση και Lokayukta στις επιμέρους Πολιτειακές κυβερνήσεις, όργανα που είναι στο στάδιο υλοποίησης και που έχουν δημιουργήσει πολλές αντιδράσεις όσον αφορά στον τρόπο λειτουργίας τους).

3. ΔΙΜΕΡΕΙΣ ΟΙΚΟΝΟΜΙΚΕΣ/ΕΜΠΟΡΙΚΕΣ ΣΧΕΣΕΙΣ ΕΛΛΑΔΟΣ-ΙΝΔΙΑΣ

3.1. Γενικές Επισημάνσεις

Οι ελληνικές εξαγωγές προς την Ινδία παρουσίασαν οριακή αύξηση της τάξης του 1,6%, μεταξύ των ετών 2011-12, διατηρώντας τον όγκο των εξαγωγών μας στα επίπεδα περίπου του 2010. Για το ίδιο διάστημα, οι ελληνικές εισαγωγές από την Ινδία παρουσίασαν σημαντική μείωση, της τάξης του 52,69%, γεγονός που συνετέλεσε στην εξίσου σημαντική μείωση του ελλείμματος του διμερούς μας εμπορικού ισοζυγίου (-58,62%).

Οι ανωτέρω εξελίξεις ώθησαν ανοδικά τη συμμετοχή των ελληνικών εξαγωγών στον όγκο του διμερούς εμπορίου (από 8,96% το 2011 αυξήθηκε στο 17,45% το 2012).

3.2. Διμερές Θεσμικό Πλαίσιο (Συμφωνίες/Μνημόνια) Ελλάδος-Ινδίας

Μέχρι στιγμής έχουν υπογραφεί και βρίσκονται σε ισχύ οι κάτωθι διμερείς Συμφωνίες:

- Συμφωνία Οικονομικής, Επιστημονικής & Τεχνολογικής Συνεργασίας
- Συμφωνία Εμπορική (σε αντικατάσταση της παλαιότερης Συμφωνίας Εμπορίου & Ναυτιλίας)
- Συμφωνία Επιστημονικής & Τεχνολογικής Συνεργασίας
- Συμφωνία Αμοιβαίας Προστασίας και Προώθησης των Επενδύσεων
- Συμφωνία Αποφυγής Διπλής Φορολογίας Εισοδήματος

- Συμφωνία Ναυτιλιακών Μεταφορών
- Συμφωνία Αεροπορικών Μεταφορών
- Συμφωνία Τουριστικής Συνεργασίας
- Μημόνιο Κατανόησης για τη Συνεργασία στον Αγροτικό Τομέα
- Εκτελεστικό Πρόγραμμα ΓΓΕΤ-Ministry of Science & Technology

3.3. Διμερείς Εμπορικές Ροές Ελλάδος-Ινδίας

Στους κατωτέρω πίνακες παρουσιάζονται συνοπτικά οι διμερείς εμπορικές ροές Ελλάδος-Ινδίας κατά την τελευταία πενταετία.

ΠΙΝΑΚΑΣ ΔΙΜΕΡΩΝ ΕΜΠΟΡΙΚΩΝ ΡΟΩΝ ΕΛΛΑΔΟΣ-ΙΝΔΙΑΣ

Ε Τ Η	2008	2009	2010	2011	2012	Μετ/λή 2011/12
ΕΛΛ. Εξαγωγές	37,08	58,25	63,18	59,57	60,49	1,6%
ΕΛΛ. Εισαγωγές	467,58	489,86	436,86	604,93	286,15	-52,69%
Εμπορικό Ισοζύγιο	-430,50	-431,61	-373,68	-545,36	-225,66	-58,62%
Όγκος Εμπορίου	504,66	548,11	500,04	664,5	346,64	-47,83%
Εξαγωγές / Όγκο Εμπορίου	7,34%	10,62%	12,63%	8,96%	17,45%	

Όσον αφορά την κατάταξη της Ινδίας ως προορισμού και πηγής των ελληνικών εξαγωγών/εισαγωγών αντίστοιχα, αυτή διαμορφώθηκε ως εξής:

Ε Τ Η	2009	2010	2011	2012
Ελληνικές Εξαγωγές Παγκοσμίως	17.311,84	20.673,5	24.038,12	27.362,63
Ελληνικές Εισαγωγές Παγκοσμίως	51.250,8	49.611,58	47.685,51	48.426,45
Ελληνικές Εξαγωγές στην Ινδία	58,25 (51 ^η)	63,18 (55 ^η)	59,57 (56 ^η)	60,49 (56 ^η)
Ελληνικές Εισαγωγές από Ινδία	489,86 (24 ^η)	436,86 (23 ^η)	604,93 (21 ^η)	286,15 (28 ^η)

Από τον ανωτέρω Πίνακα, διαφαίνεται η πτώση, κατά την τετραετία 2009-2012, της θέσης της Ινδίας ως προορισμού των ελληνικών εξαγωγών, από την 40^η στην 56^η θέση, ενώ ως προς τις ελληνικές εισαγωγές η Ινδία έπεσε από την 24^η στην 28^η θέση.

Διμερές Εμπόριο Ελλάδος-Ινδίας 2012 (10 Κύριες Κατηγορίες Προϊόντων)

ΕΞΑΓΩΓΕΣ 2012		ΕΙΣΑΓΩΓΕΣ 2012	
Θραύσματα από αργίλιο	9.794.816	Πετρέλαιο εσωτερικής καύσης	68.140.457
Απορρίμματα και θραύσματα από επικασσιτερωμένο σίδηρο	4.632.513	Σπέρματα σουσαμιού, έστω και σπασμένα	13.794.091
Μεταφορικοί ιμάντες	3.394.790	Επιβατικά αυτοκίνητα	9.690.229
Απορρίμματα και θραύσματα από κράματα χαλκού ψευδαρ	2.506.361	Καρύδια ανακαρδιοειδών, νωπά ή ξερά, χωρίς το κέλυφος	8.077.397
Άλλοι ψυγιο-καταψύκτες	2.447.552	Άλλες χημικές ενώσεις	8.075.501
Απορρίμματα και θραύσματα από μόλυβδο	1.817.500	Πίτες και άλλα στερεά υπολείμματα, έστω και σπασμένα	7.521.216
Στεγνωτήρες για γεωργικά	1.814.350	Καλαμάρια του γένους Loligo	7.514.815
Τσιμέντα, κονιάματα, σκυροδέματα κλπ	1.724.936	Σιδηροπυριτιο-μαγγάνιο	7.434.310
Καπνά sun cured ανατολικού τύπου	1.609.147	Μετασχηματιστές με διηλεκτρικό υγρό	7.231.452
Μάρμαρο, τραβερτίνη και αλάβαστρο και τεχνουργήματα	1.581.392	Καφές, μη καβουρντισμένος,	6.858.976

3.4. Διμερείς Επενδυτικές Ροές Ελλάδος-Ινδίας

Όσον αφορά στο διμερές μας επενδυτικό ισοζύγιο, αυτή τη στιγμή δραστηριοποιούνται δεκατέσσερις ελληνικές επιχειρήσεις στην ινδική επικράτεια, στους τομείς της μεταποίησης, των ορυχείων, της συσκευασίας, της αγροτοβιομηχανίας και της εξοικονόμησης ενέργειας. Αντίθετα, στην Ελλάδα έχει καταγραφεί μόνον μια κύρια ινδική επένδυση, στον τομέα της χαλυβουργίας.

Παρατίθεται κατωτέρω το διμερές επενδυτικό ισοζύγιο Ελλάδος-Ινδίας κατόπιν διασταύρωσης με την επικαιροποιημένη βάση δεδομένων του φορέα 'INVEST IN GREECE AGENCY':

ΚΥΡΙΕΣ ΕΛΛΗΝΙΚΕΣ ΕΠΕΝΔΥΣΕΙΣ ΣΤΗΝ ΙΝΔΙΑ					
	Μητρική Εταιρεία	Επωνυμία Επιχείρησης	Τόπος Εγκατάστασης	Αντικείμενο	% Συμ/χ
1.	FRIGOGLASS SA / NORCOOL HOLDINGS (Oslo)	"Frigoglass (India) PVT LTD" [2000]	Gurgaon, Haryana	Κατασκευή/εμπορία επαγγελματικών ψυγείων	100%
2.	S&B INDUSTRIAL MINERALS SA / S&B HOLDINGS (D)	"Stollberg (India) PVT LTD"	West Bengal	Εξόρυξη μετάλλων για κατασκευή συλλιπασμάτων στην παραγωγή χάλυβα	99,99%
3.	M.J. MAILLIS SA (Athens)	"Maillis Strong Strap Private LTD" [2007]	Mumbai	Παραγωγή πλαστικής ταινίας περιόδου	13,07%
	MJ MAILLIS SA / EUROPACK (Lux)	"Maillis Strong Strap Private LTD" [2007]	Mumbai	Παραγωγή πλαστικής ταινίας περιόδου	36,93%
4.	SOL ENERGY HELLAS SA (Athens)	"Savitar Sol Energy Efficiency Systems Pvt.Ltd"	New Delhi	Τεχνογνωσία εξοικονόμησης ενέργειας για βιομηχανική χρήση	36%
5.	INTRAKOM SA (Athens)	«Intracom Sitronics Pvt. Ltd"	Gurgaon	Παραγωγή/Συμβουλευτική τεχνολογίας	100%

6.	PYRAMIS S.A. (Athens)	Pyramis Marketing India Pvt. Ltd.	New Delhi	Κατασκευή χαλύβδινων συσκευών & νεροχυτών	100%
7.	DANAOS GROUP	Danaos Software Services Pvt. Ltd	Mumbai	Πληροφορική	66,66%
8.	PHARMATHEN S.A.	Adventus Laboratories (India) Pvt. Ltd.	Gujarat	Φαρμακευτικά Προϊόντα	100%
9.	TORUX SOFTWARE PVT LTD	TORUX SOFTWARE PVT LTD	Maharashtra	Παραγωγή/Συμ βουλευτική τεχνολογίας πληροφορικής	100%
10.	INDIGREEK CONSULTING	Indigreek Consulting	Maharashtra	Επιχειρηματική Συμβουλευτική	100%
11.	EUROCERT S.A.	EUROCERT S.A.	Haryana	Ελεγκτική	100%
12.	LEAF TOBACCO A. MICHAILIDES S.A.	ML GROUP	Andhra Pradesh	Καπνοβιομηχ	55%
13.	VELTIS GREEK SHAREHOLDERS (KASKAVELIS CH. - MOUKAS A. - SKOULOUDIS M.)	HTMOBILE		Παραγωγή/Συμ βουλευτική τεχνολογίας τηλεπικ.	10,57%
14.	VELTIS GREEK SHAREHOLDERS (KASKAVELIS CH. - MOUKAS A. - SKOULOUDIS)	VELTI SERVICES INDIA PRIVATE Ltd.		Παραγωγή/Συμ βουλευτική τεχνολογίας τηλεπικ.	30,21%

ΚΥΡΙΕΣ ΙΝΔΙΚΕΣ ΕΠΕΝΔΥΣΕΙΣ ΣΤΗΝ ΕΛΛΑΔΑ					
1.	TATA STEEL-CORUS (UK)	“Corus-Καλπίνης-Σίμος”	Αθήνα	Εμπορία/Επεξεργασία προϊόντων σιδήρου	50%
Πηγή: Invest in Greece / Επικοινωνία Γρφ.ΟΕΥ Ν.Δελχί με επιχειρήσεις					

4. ΝΟΜΟΘΕΤΙΚΟ ΠΛΑΙΣΙΟ ΙΔΡΥΣΗΣ ΕΠΙΧΕΙΡΗΣΗΣ ΣΤΗΝ ΙΝΔΙΑ

4.1. Γενικές Επισημάνσεις

Το νομοθετικό πλαίσιο ίδρυσης επιχείρησης στην Ινδία βασίζεται στο Νόμο "Companies Act" του 1956 και αφορά τόσο τις δημόσιες όσο και τις ιδιωτικές επιχειρήσεις. Η πλέον συχνή εταιρική μορφή είναι η εταιρεία περιορισμένης ευθύνης "Limited Company", η οποία ιδρύεται βάσει της κατάθεσης του καταστατικού της (Memorandum & Articles of Association) στο Υπουργείο Εταιρικών Υποθέσεων / State Registrar of Companies, όπου εδρεύει η επιχείρηση.

Ο Νόμος προβλέπει τη μεθοδολογία ίδρυσης και λειτουργίας της επιχείρησης, τις αρμοδιότητες και επίπεδο ευθύνης των διευθυντών και στελεχών, το κατατεθειμένο κεφάλαιο, αυξήσεις κεφαλαίου, τη σύνθεση και τη συχνότητα συναντήσεων του Διοικητικού Συμβουλίου, τη μεθοδολογία τήρησης των λογιστικών βιβλίων καθώς και του ελέγχου αυτών, τις εξουσίες ελέγχου και τη διερεύνηση των υποθέσεων της εταιρείας, την αναδιάρθρωση, συνένωση, και εκκαθάριση της εταιρείας.

Ο Ινδικός Νόμος "Indian Contract Act, 1872" συνιστά μια άλλη νομολογία που ρυθμίζει όλες τις συναλλαγές της υπό ίδρυση εταιρείας. Ειδικότερα, καθορίζει τις γενικές αρχές που αφορούν τη σύσταση και εκτέλεση των συμβάσεων, τους κανόνες που διέπουν τις διατάξεις μιας συμφωνίας και την προσφορά, τα διάφορα είδη συμβάσεων, συμπεριλαμβανομένων αυτών της αποζημίωσης και εγγύησης καθώς και τις υποσχητικές του οργανισμού. Περιέχει επίσης διατάξεις που αφορούν την παραβίαση των συμβάσεων.

Οι άλλες κύριες νομολογίες είναι:

Indian contract Act, 1872 (ICA)

Protection of intellectual property rights

- Copyrights
- Trademarks
- Geographical Indications of Goods
- (Registration and Protection) Act, 1999
- Patents
- Designs Act, 2000

Labor Laws

- Industrial Disputes Act, 1947
- Trade Unions Act
- Plantation Labor Act, 1951
- Payment of Bonus Act, 1965
- Payment of Gratuity Act, 1972
- Workmen's Compensation Act, 1923
- Industrial Employment (standing Orders) Act, 1946
- Minimum Wages Act, 1948
- Payment of Wages Act, 1936
- Factories Act, 1948
- Employees Provident Fund and Miscellaneous Provisions Act, 1952
- Maternity Benefit Act, 1961
- Employees State Insurance Act, 1948
- Contract Labor (Regulation and Abolition) Act, 1970

Anti-Trust Regulations

- Monopolies and Restrictive Trade Practices Act, 1969
- The Competition Act, 2002 (Competition Act)
- Consumer Protection Act
- Negotiable Instruments Act, 1881
- Sale of Good Act, 1939
- Arbitration and Conciliation Act, 1996

4.2. Μορφές ίδρυσης επιχειρήσεων στην Ινδία

- Private Limited Company
- Public Limited Company
- Unlimited Company
- Sole Proprietorship

Ειδικά οι ξένες επιχειρήσεις, εφόσον ο σχετικός νόμος το επιτρέπει, μπορούν να λάβουν την ακόλουθη μορφή:

- Γραφεία Συνδέσμου (Liaison Office/Representative Office). Ξένες επιχειρήσεις μπορούν να δραστηριοποιούνται με αυτή τη μορφή, προκειμένου να συγκεντρώσουν πληροφορίες για την τοπική αγορά, για να προωθήσουν τα συμφέροντα της μητρικής εταιρίας ή να μεσολαβήσουν για την επίτευξη επιχειρηματικής συνεργασίας με Ινδικές εταιρίες.
- Γραφείο Έργου (Project Office). Δημιουργείται με σκοπό την υλοποίηση συγκεκριμένου έργου και συνεπώς δεν μπορεί να αναπτύξει άλλη δραστηριότητα από την προβλεπόμενη. Δεν απαιτείται έγκριση για την ίδρυσή του και φορολογείται ως ξένη εταιρία.
- Υποκατάστημα (Branch Office). Μπορεί να ιδρυθεί από ξένη εμπορική ή βιομηχανική επιχείρηση με σκοπό την εισαγωγή και εξαγωγή ή την αγορά και πώληση αγαθών, την πραγματοποίηση έρευνας, καθώς και την παροχή συμβουλευτικών υπηρεσιών, υπηρεσιών πληροφορικής, ναυτιλίας και αεροπλοΐας. Για τη σύστασή του απαιτείται έγκριση της Κεντρικής Τράπεζας, ενώ φορολογείται ως ξένη εταιρία.

- Θυγατρική εταιρία και Κοινοπραξία (Wholly Owned Subsidiary / Joint Venture Company). Έχουν τις ίδιες φορολογικές υποχρεώσεις με τις Ινδικές εταιρίες. Συγκριτικά με τις δύο πρώτες εταιρικές μορφές, προσφέρουν τα περισσότερα πλεονεκτήματα για τη δραστηριοποίηση στην Ινδία, καθώς μπορούν να αναπτύξουν κάθε επιχειρηματική δραστηριότητα χωρίς περιορισμούς. Δεδομένου, όμως, ότι καταχωρούνται ως Ινδικές εταιρίες, υπόκεινται στο Ινδικό εμπορικό δίκαιο, που παρουσιάζει ορισμένες ασάφειες, ιδίως ως προς τη λύση και την εκκαθάρισή τους

4.3. Καταστατικά Έγγραφα Εταιρείας

Για την καταχώρηση και ενσωμάτωση μιας επιχείρησης, σχετική αίτηση πρέπει να υποβληθεί στην ανά Ινδική Πολιτεία, Γραμματεία Εταιρικών Υποθέσεων "Registrar of Companies (ROC). Μετά τη διαδικασία αυτή, η εταιρεία υπόκειται στους Ινδικούς Νόμους και διατάξεις όπως συμβαίνει με όλες τις εγχώριες επιχειρήσεις.

5. ΦΟΡΟΛΟΓΙΚΟ ΚΑΘΕΣΤΩΣ ΣΤΗΝ ΙΝΔΙΑ

5.1. Γενικές Επισημάνσεις

Από το 1991 και μετά το φορολογικό σύστημα της Ινδίας έχει ευθυγραμμιστεί σε μεγάλο βαθμό με τα διεθνή πρότυπα και έχει καταστεί πιο φιλικό προς τους επενδυτές. Οι εισαγωγικοί δασμοί μειώθηκαν από 35% κατά μέσο όρο το 1991 σε 20% το 2005, ενώ σημαντικές ήταν και οι περικοπές στη φορολογία των νομικών προσώπων.

Έτσι, για τις Ινδικές επιχειρήσεις ο φόρος μειώθηκε από 55% που ίσχυε το 1991 σε 30% με πρόσθετο τέλος 10%, ενώ για τις ξένες η μεταβολή ήταν από 65% σε 40%, με πρόσθετο τέλος 2,5%. Το ποσό της φορολογίας Ινδικών και ξένων επιχειρήσεων επιβαρύνεται ακόμα με πρόσθετο τέλος 2,5% και φόρο εκπαίδευσης 3%. Επισημαίνεται ότι το πρόσθετο τέλος εφαρμόζεται μόνο κατά τις περιπτώσεις στις οποίες το συνολικό εισόδημα του φορολογουμένου υπερβαίνει τα 10 εκ. ρουπίες

5.2. Βασικές Ισχύουσες Διατάξεις

Για τα αλλοδαπά νομικά ή φυσικά πρόσωπα, ισχύουν ακόμα τα ακόλουθα:

1. Το εισόδημα που αποκτάται στην Ινδία από εισπράξεις έναντι της παραχώρησης δικαιωμάτων πνευματικής ιδιοκτησίας ή για την παροχή τεχνικών υπηρεσιών, φορολογείται με 10%.
2. Η εταιρία που εκδίδει μερίσμα, υποχρεούται σε καταβολή φόρου 12,5% επί του μερίσματος. Οι μέτοχοι δε φορολογούνται.
3. Το εισόδημα που αποκτούν από τους τόκους επί δανείων σε ξένο νόμισμα που προσφέρουν σε Ινδικές επιχειρήσεις ή στην Ινδική Κυβέρνηση φορολογείται με 20% επί του αποδιδόμενου τόκου. Το εισόδημα που αποκτούν οι ξένοι θεσμικοί επενδυτές από απόδοση

κεφαλαίου φορολογείται με 10% στην περίπτωση των μακροπρόθεσμων αποδόσεων και με 30% για τις βραχυπρόθεσμες.

Επιπλέον, η Ινδική Κυβέρνηση έχει συνάψει διμερείς συμφωνίες αποφυγής διπλής φορολογίας. Στην περίπτωση αυτή, εφαρμόζονται είτε οι γενικές προβλέψεις, είτε αυτές της διμερούς συμφωνίας, ανάλογα με το τι είναι περισσότερο συμφέρον για το πρόσωπο που αποδίδει φόρο.

5.3. Πρόσθετοι φόροι και δασμοί

Πέραν των ανωτέρω, οι επιχειρηματικές συναλλαγές επιβαρύνονται με μια σειρά φόρων που επιβάλλονται τόσο σε ομοσπονδιακό, όσο και σε τοπικό επίπεδο. Υπάρχει φόρος ειδών για τα βιομηχανικά είδη και τις υπηρεσίες, φόρος πωλήσεων για όλα τα αγαθά, φόρος έρευνας και ανάπτυξης που παρακρατείται από την εισαγωγή ξένης τεχνολογίας στη χώρα, φόρος για την είσοδο των αγαθών από μια πολιτεία σε άλλη, αλλά και για την απλή διέλευσή τους, κ.α.

Σε κάθε περίπτωση, το φορολογικό καθεστώς της Ινδίας βρίσκεται υπό αναθεώρηση και αρκετές Πολιτείες έχουν ήδη αντικαταστήσει όλους τους επιμέρους με έναν ενιαίο φόρο προστιθέμενης αξίας.

Αρμόδιος φορέας για την διαχείριση του φορολογικού συστήματος στην Ινδία, συμπεριλαμβανομένων των δασμολογικών επιβαρύνσεων για τα εισαγόμενα προϊόντα, είναι το «Κεντρικό Σώμα Φόρων & Δασμών» (*Central Board of Excise and Customs*), στον διαδικτυακό τόπο του οποίου (<http://www.cbec.gov.in/cae1-english.htm>) παρέχονται αναλυτικά όλες οι πληροφορίες περί ισχύουσας Ινδικής φορολογικής και δασμολογικής νομοθεσίας, καθώς και το Ινδικό Δσμολόγιο (<http://www.cbec.gov.in/customs/cst2013-14/cst1314-idx.htm>).

6. ΕΠΕΝΔΥΤΙΚΟ ΚΑΘΕΣΤΩΣ ΑΜΕΣΩΝ ΞΕΝΩΝ ΕΠΕΝΔΥΣΕΩΝ ΣΤΗΝ ΙΝΔΙΑ

6.1. Γενικές Επισημάνσεις

Η πολιτική για τις ΑΞΕ στην Ινδία μεταβάλλεται με πολύ γρήγορους ρυθμούς, με την Κυβέρνηση να ανακοινώνει διαρκώς την άρση ή έστω τη χαλάρωση των υφιστάμενων περιορισμών. Ωστόσο, παραμένει ακόμα ένας μικρός αριθμός κλάδων στους οποίους απαγορεύονται οι ξένες επενδύσεις.

Όλες οι πληροφορίες σχετικά με τις ισχύουσες διατάξεις, βρίσκονται στον διαδικτυακό τόπο της Διεύθυνσης Βιομηχανικής Πολιτικής του Ινδικού Εμπορίου & Βιομηχανίας:

http://dipp.nic.in/English/Investor/FDI_Policies/FDI_policy.aspx

6.2. ΣΔΙΤ (Συμπράξεις Δημόσιου Ιδιωτικού Τομέα) - PPPs/PublicPrivate Partnerships

Το δυτικοευρωπαϊκό επενδυτικό μοντέλο συνεργασιών δημόσιου-ιδιωτικού τομέα συνιστά τον καταλύτη οικονομικής ανάπτυξης της χώρας αφού βασίζεται στο τετράπτυχο «ποιότητα-δημιουργικότητα-χρηματοδότηση-έλεγχος».

Αρμόδια θεσμικά όργανα είναι το Υπουργικό Συμβούλιο, το Υπ.Οικονομικών και η Επιτροπή Προγραμματισμού.

Παράλληλα, άλλαξε η παλιά πλατφόρμα συνεργασίας με τις συγκεκριμένες αρμοδιότητες, που στηριζόταν στη βάση του joint venture 50:50, προς την υποχρεωτική πλέον δημιουργία νέας επιχείρησης για κάθε διαχειριζόμενο έργο με διάφανες εσωτερικές ελεγκτικές διαδικασίες.

Οι κύριες αλλαγές εντοπίζονται:

- ✓ στην απαγόρευση συμμετοχής του δημοσίου σε ατελέσφορα έργα, η ανοιχτή και ανταγωνιστική επιλογή της μειοδοτούσης εταιρείας,
- ✓ στην κατ'ελάχιστον και αποδεδειγμένη, διπλάσια παραγωγική δυναμικότητα της μειοδοτούσης από το σύνολο του υπό ανάληψη έργου,
- ✓ στην αύξηση του αριθμού των μειοδοτουσών εταιρειών, από 5 σε 6 για έργα άνω των 500 crores και από 5 σε 7 για τα μικρότερα έργα.

Οι τομείς στους οποίους μπορεί να υιοθετηθεί το πρότυπο αυτό, είναι τα έργα αστικής ανάπτυξης, η κατασκευή ειδικών οικονομικών ζωνών, η διαχείριση των φυσικών πόρων και τα μεγάλα έργα υποδομών.

6.3. Αρμόδιοι Ινδικοί Φορείς για την Αξιολόγηση & Υλοποίηση Αμέσων Ξένων Επενδύσεων

«Αρχή Υλοποίησης Ξένων Επενδύσεων» (Foreign Investment Implementation Authority)

Για την διευκόλυνση των διαδικασιών έγκρισης αιτήσεων ΑΞΕ, η Ινδική Κυβέρνηση ίδρυσε την "Αρχή Υλοποίησης Αμέσων Ξένων Επενδύσεων" (Foreign Investment Implementation Authority), η οποία αποτελεί ουσιαστικά «one stop shop» για δυνητικούς επενδυτές, προσφέροντας όλες τις απαραίτητες πληροφορίες για την έκδοση αντίστοιχων αδειών, καθώς και υποστήριξη σε περιπτώσεις λειτουργικών/διαδικαστικών δυσχερειών κατά την υλοποίηση των προγραμμάτων ΑΞΕ.

Ο διαδικτυακός τόπος της εν λόγω Αρχής, είναι: <http://dipp.nic.in/English/Investor/FIIA.aspx> ενώ οι αρμόδιοι χειριστές, ανά γεωγραφική περιοχή προέλευσης επενδυτού είναι οι κάτωθι:

IP&IC-I	Ασία & Ειρηνικός	Dr. Ashish Kumar Sr. Development Officer	akumar_dipp@yahoo.com
IP&IC-II	Ευρώπη	Dr. S.S. Gupta Sr. Development Officer	ss.gupta@nic.in
IP&IC-III	Βόρειος & Νότιος Αμερική	Dr. K.K. Sinha Industrial Advisor	kk.Slnha@nic.in
IP&IC-IV	Αφρική	Mr. A.M. Balraj Sr. Development Officer	a.balraj@nic.in

«Σώμα Προώθησης Αμέσων Ξένων Επενδύσεων» (Foreign Investment Promotion Board)

Το «Σώμα Προώθησης Αμέσων Ξένων Επενδύσεων» ιδρύθηκε από το Ινδικό Υπουργείο Οικονομικών με κύρια αποστολή την επιτάχυνση της έγκρισης των προτεινόμενων προγραμμάτων Αμέσων Ξένων Επενδύσεων.

Όλες οι σχετικές με το «Σώμα Προώθησης Αμέσων Ξένων Επενδύσεων» πληροφορίες βρίσκονται στον διαδικτυακό τόπο: <http://www.fipbindia.com/>

7. ΜΕΘΟΔΟΛΟΓΙΑ ΕΠΙΛΟΓΗΣ ΤΟΠΟΥ ΕΓΚΑΤΑΣΤΑΣΗΣ ΣΤΗΝ ΙΝΔΙΑ

7.1. Γενικές Επισημάνσεις

Η επιλογή τόπου εγκατάστασης κατά τον σχεδιασμό της επιχειρηματικής δραστηριοποίησης στην Ινδία αποτελεί κομβικό παράγοντα επιτυχίας, καθώς από αυτή εξαρτάται υψηλό ποσοστό του *λειτουργικού κόστους* της επιχείρησης, ήτοι του κόστους λειτουργίας σε χρηματικές μονάδες, αλλά και του *εναλλακτικού κόστους*, εκείνου του κόστους δηλαδή, το οποίο διαμορφώνεται από μη μετρήσιμες μεταβλητές, αλλά διαδραματίζει προσδιοριστικό ρόλο στο χρηματικό κόστος, καθώς συναρτάται της ευκολίας, παραγωγικότητας και αποτελεσματικότητας της εν λόγω δραστηριοποίησης.

Ως εκ τούτου, κατά την επιλογή τόπου εγκατάστασης στην Ινδία, θα πρέπει να ληφθούν υπ' όψιν οι κάτωθι παράμετροι:

- Διαθεσιμότητα Α΄ Υλών.
- Διαθεσιμότητα κατάλληλου εργατικού δυναμικού
- Εγγύτητα στην αγορά του προϊόντος
- Διαθεσιμότητα δικτύων μεταφοράς του προϊόντος
- Υποδομές ηλεκτρικού/ύδρευσης
- Κλιματικοί παράγοντες
- Τοπικό θεσμικό πλαίσιο
- Τοπική επιχειρηματική και κοινωνική κουλτούρα.
- Ύπαρξη συμπληρωματικής / ανταγωνιστικής επιχειρηματικότητας στην περιοχή

7.2. Ειδικές Οικονομικές Ζώνες

Η Ινδία ήταν από τις πρώτες χώρες που επέδειξε ευαισθησία και αναγνώρισε τη σημασία του θεσμού στην προώθηση των εξαγωγών. Η πρώτη ΕΟΖ ιδρύθηκε στο λιμάνι Κάντλα, της Πολιτείας Γκουζαράτ, το 1965. Μόλις όμως τον Απρίλιο 2000, τέθηκαν οι βάσεις για άσκηση πολιτικής ΕΟΖ στη χώρα. Αιτίες ήταν η μη ύπαρξη υποδομών διεθνούς επιπέδου, η αστάθεια του δημοσιονομικού καθεστώτος που τις διείπε η πολυνομία, και η επικάλυψη αρμοδιοτήτων. Έκτοτε και μέχρι το 2006, ο θεσμός λειτουργούσε υπό την αιγίδα του Υπ.Εμπορίου, στο πλαίσιο χάραξης της Πολιτικής Εξωτερικού Εμπορίου.

Το Μάιο 2005, κατόπιν ανοιχτής διαβούλευσης με τους εμπλεκόμενους Φορείς, οργανισμούς και επιχειρήσεις πέρασε στην Κάτω Βουλή το νομοσχέδιο για τις ΕΟΖ με στόχους την προώθηση της εξαγωγικής προσπάθειας, την ενίσχυση των επενδύσεων, τη δημιουργία θέσεων εργασίας και την ανάπτυξη των υποδομών.

Αυτή τη στιγμή, ευρίσκονται σε πλήρη λειτουργία 101 ΕΟΖ, εκ των οποίων μόνον οι 7 έχουν ιδρυθεί αμιγώς από την κεντρική κυβέρνηση ενώ άλλες 12 είναι προϊόν δημόσιου και ιδιωτικού τομέα. Η μεγάλη συμβολή της κυβέρνησης είναι η απλοποίηση των διαδικασιών αδειοδότησης και έγκρισης μιας αιτηθείσας ΕΟΖ, η οποία σημειωτέον δύναται να έχει ευέλικτη μορφή μεσαίας ή και μικρής έκτασης και εντός αστικών κέντρων, όπως για παράδειγμα η "DLF CyberCity" στην πόλη-δορυφόρο του Δελχί, Γκουργκάον, της Πολιτείας Χαράνα.

Οι κυριότερες απαλλαγές που παρέχονται στις εταιρείες που πρόκειται να εγκατασταθούν σε αυτές τις μονάδες, ως κίνητρα προσέλκυσης επενδύσεων (εγχώριων και ξένων) αφορούν την κάθε είδους δασμολόγηση επί των παραγομένων προϊόντων, το φόρο υπηρεσιών, τον κλιμακούμενο φόρο κύκλου εξαγωγών, τον Πολιτειακό φόρο επί των πωλήσεων και φυσικά την παροχή προτεραιότητας στην αντιμετώπιση των κάθε μορφής αιτημάτων ορθολογικής λειτουργίας της επιχείρησης.

Ο σχετικός Νόμος 'Special Economic Zones Act, 2005', τέθηκε σε ισχύ το Φεβρουάριο 2006, στοχεύοντας στην απλοποίηση των διαδικασιών και σε λειτουργία υπηρεσίας «single window clearance» σε όλα τα ζητήματα που αφορούν τόσο τις σχέσεις με την κεντρική κυβέρνηση όσο και με τις επιμέρους Πολιτείες. Οι κανονισμοί λειτουργίας των Ειδικών Οικονομικών Ζωνών ποικίλουν ανάλογα με την κατηγορία και το θεματικό αντικείμενο της κάθε ΕΟΖ.

Κάθε Ζώνη χωρίζεται σε δύο κύρια Τμήματα: τα γραφεία διοίκησης και τις υποδομές υποδοχής των εταιρειών επενδυτών, ανάθεματική κατηγορία.

Χαρακτηριστική είναι η αύξηση της εξαγωγικής δραστηριότητας των Ειδικών Οικονομικών Ζωνών, στοιχείο που φανερώνει και τη μέχρι στιγμής επιτυχία του θεσμού: μεταξύ των ετών 2003-2010 δεκαπενταπλασιάστηκε (από τα \$2,6δισ στα \$20δισ.) και υποδηλώνει ότι το 10% των Ινδικών εξαγωγών παράγεται στις ΕΟΖ ανά τη χώρα.

7.3. Αρμόδιοι Ινδικοί Φορείς για την Ανάπτυξη και τη Λειτουργία των Ειδικών Οικονομικών Ζωνών.

Export Promotion Council for EOUs & SEZ Units

Person In-Charge: Mr. L.B. Singhal Director General
Address: 705, Bhikaji Cama a Bhavan. Bhikaji Cama Place, New Delhi-I 10066
Tel. +91-11-26167042, 26165805
Fax No. +91-11-26165538
E-mail: epces@vsnl.net
Website: www.sezindia.nic.in

8. ΠΡΟΣΤΑΣΙΑ ΔΙΚΑΙΩΜΑΤΩΝ ΔΙΑΝΟΗΤΙΚΗΣ ΙΔΙΟΚΤΗΣΙΑΣ & ΚΑΤΑΧΩΡΗΣΗ ΕΜΠΟΡΙΚΩΝ ΣΗΜΑΤΩΝ

8.1. Γενικές Επισημάνσεις

Ο όρος «Δικαιώματα Διανοητικής Ιδιοκτησίας» αναφέρεται στα δικαιώματα που προκύπτουν από τη δημιουργία ενός προϊόντος του νου, το οποίο έτσι αντιμετωπίζεται ως άυλο περιουσιακό στοιχείο. Τα Δικαιώματα Διανοητικής Ιδιοκτησίας διακρίνονται σε δύο κατηγορίες:

- Στα «Δικαιώματα Βιομηχανικής Ιδιοκτησίας», τα οποία περιλαμβάνουν τα διπλώματα ευρεσιτεχνίας (εφευρέσεις), τα υποδείγματα χρησιμότητας (μικρές εφευρέσεις), τα δικαιώματα επί φυτικών ποικιλιών αλλά και τα σήματα, τα βιομηχανικά σχέδια και τις προστατευόμενες γεωγραφικές ονομασίες προελεύσεως.
- Στα «Δικαιώματα Πνευματικής Ιδιοκτησίας», που απορρέουν κυρίως από τη δημιουργία έργων λογοτεχνίας και τέχνης, όπως βιβλία, θέατρο, ζωγραφική, γλυπτική, φωτογραφία, αρχιτεκτονική, καθώς επίσης και από τη δημιουργία λογισμικού, τις ηχογραφήσεις, τις εκτελέσεις και παραστάσεις έργων, ραδιοφωνικά και τηλεοπτικά προγράμματα.

Αρμόδιος διεθνής οργανισμός είναι ο Παγκόσμιος Οργανισμός Διανοητικής Ιδιοκτησίας (*World Intellectual Property Organization*).

8.2. Η Προστασία των Δικαιωμάτων Διανοητικής Ιδιοκτησίας στην Ινδία

Η Ινδία έχει υπογράψει δύο μεγάλες Συμφωνίες για την προστασία των Δικαιωμάτων Διανοητικής Ιδιοκτησίας, την «Σύμβαση των Παρισίων για την Προστασία της Βιομηχανικής Ιδιοκτησίας» (*Paris Convention for the Protection of Industrial Property*, 1883) και την «Σύμβαση της Βέρνης για την Προστασία των Λογοτεχνικών και Καλλιτεχνικών Έργων» (*Berne Convention for the Protection of Literary and Artistic Works*, 1886).

Η Ινδία είναι επίσης μέλος της «Συμφωνίας Συνεργασίας για την Προστασία των Πατεντών» (*Patent Cooperation Treaty (PCT)*), βάσει της οποίας απλοποιούνται οι διαδικασίες κατωχύρωσης πατεντών, μέσω της υποβολής μίας και μόνο σχετικής αίτησης.

Εξάλλου, όντας μέλος του Παγκοσμίου Οργανισμού Εμπορίου, η Ινδία έχει αναλάβει νομικώς δεσμευτικές υποχρεώσεις προστασίας των Δικαιωμάτων Διανοητικής Ιδιοκτησίας εντός των συνόρων της, οι οποίες απορρέουν από τη «Συμφωνία επί των Εμπορικών Εκφάνσεων της Διανοητικής Ιδιοκτησίας» (*Agreement on Trade Related Aspects of Intellectual Property (TRIPS)*), την οποία έχει επίσης υπογράψει.

Εντός Ινδίας, τα Δικαιώματα Διανοητικής Ιδιοκτησίας προστατεύονται από τις αντίστοιχες διατάξεις των κάτωθι νομοθετικών κειμένων:

- The Patents Act, 1970 (amended in 1999, 2002 and 2005) through the Patent Offices at Kolkata (HQ), Mumbai, Chennai and Delhi.
- The Designs Act, 2000 through the Patent Offices at Kolkata (HQ), Mumbai, Chennai

and Delhi.

- The Trade Marks Act, 1999 through the Trade Marks Registry at Mumbai (HQ) Chennai, Delhi, Kolkata and Ahmedabad.
- The Geographical Indications of Goods (Registration & Protection) Act, 1999 through the Geographical Indications Registry at Chennai

8.3. Αρμόδιοι Ινδικοί Φορείς για την Προστασία των Δικαιωμάτων Διανοητικής Ιδιοκτησίας και την Καταχώρηση Εμπορικών Σημάτων.

- ❖ «Διεύθυνση Βιομηχανικής Πολιτικής και Προώθησης» (Department of Industrial Policy and Promotion (DIPP) and Intellectual Property Rights (IPRs)) του Ινδικού Υπουργείου Εμπορίου & Βιομηχανίας

Η εν λόγω Διεύθυνση του Ινδικού Υπουργείου Εμπορίου ασχολείται με την Νομοθεσία επί των Πατεντών, Εμπορικών Σημάτων και Γεωγραφικών Ενδείξεων.

Η εφαρμογή της σχετικής Νομοθεσίας γίνεται μέσω του Γραφείου του Γενικού Ελεγκτή Πατεντών, Σχεδίων και Εμπορικών Σημάτων (*“Office of the Controller General of Patents, Designs and Trade Marks”* (CGPDTM)), με έδρα την Βομβάη.

- ❖ «Γραφείο του Γενικού Ελεγκτή Πατεντών, Σχεδίων και Εμπορικών Σημάτων» (*“Office of the Controller General of Patents, Designs and Trade Marks”* (CGPDTM)) του Ινδικού Υπουργείου Εμπορίου & Βιομηχανίας

Το εν λόγω Γραφείο έχει ως αποστολή την παρακολούθηση της εφαρμογής της Ινδικής Νομοθεσίας περί προστασίας των Δικαιωμάτων Διανοητικής Ιδιοκτησίας. Σε αυτό υπάγονται το «Γραφείο του Πληροφοριακού Συστήματος Πατεντών» (*Patent Information System*, καθώς επίσης και το «Ινστιτούτο Εκπαίδευσης επί της Διανοητικής Ιδιοκτησίας» (*Intellectual Property Training Institute*)).

Πέραν της σχετικής νομοθεσίας, το «Γραφείο του Γενικού Ελεγκτή Πατεντών, Σχεδίων και Εμπορικών Σημάτων» διαθέτει σύστημα ηλεκτρονικής υποβολής αιτήσεων κατοχύρωσης Διανοητικής Ιδιοκτησίας, μέσω του διαδικτυακού του τόπου: <http://www.ipindia.nic.in>

- ❖ «Επιτροπή Δικαιωμάτων Διανοητικής Ιδιοκτησίας» (*Intellectual Property Appellate Board*)

Η εν λόγω Επιτροπή δημιουργήθηκε στην πόλη Chennai, πρωτεύουσα του Ινδικού Κρατιδίου Tamil Nadu, για την εξιολόγηση εφέσεων κατά των αποφάσεων του «Γραμματέως Εμπορικών Σημάτων και Γεωγραφικών Ενδείξεων» (*Registrar of Trademarks, Geographical Indications*) και του «Γενικού Ελεγκτή Πατεντών, Σχεδίων και Εμπορικών Σημάτων» του Ινδικού Υπουργείου Εμπορίου & Βιομηχανίας.

9. ΚΛΑΔΟΙ ΠΡΟΤΕΡΑΙΟΤΗΤΟΣ ΕΛΛΗΝΙΚΩΝ ΠΡΟΪΟΝΤΩΝ ΣΤΗΝ ΙΝΔΙΚΗ ΑΓΟΡΑ

ΚΛΑΔΟΣ	ΚΛΑΔΙΚΗ ΑΝΑΦΟΡΑ/ ΑΙΤΙΟΛΟΓΗΣΗ
<u>Τρόφιμα/Κρασιά</u>	Η εδώ παρουσία των ελληνικών τροφίμων είναι μηδαμινή. Την επεκτεινόμενη αγορά του ελαιολάδου ελέγχουν ιταλικές και ισπανικές εταιρείες, ενώ σε αυτήν του κρασιού κυριαρχούν αμερικανικές, γαλλικές, αυστραλιανές, ιταλικές, χιλιανές και νοτιο-αφρικανικές επωνυμίες.
<u>Δομικά Υλικά</u>	Υπάρχει ενδιαφέρον αξιοποίησης του ελληνικού μαρμάρου, των στοιχείων αλουμινίου (π.χ. κουφώματα), επιχρισμάτων επιφανειών στις ινδικές κατασκευές (πεντάστερα ξενοδοχεία, βίλες, υψηλής αισθητικής εκθεσιακοί χώροι, οικιστικά κτίρια και συγκροτήματα κ.λ.π.)
<u>Πληροφορική & Υψηλή Τεχνολογία</u>	-Πολλές οι προοπτικές της διμερούς επιχειρηματικής συνεργασίας ιδιαίτερα με ανάθεση σε ελληνικές επιχειρήσεις (παντός κλάδου) σχεδίων ολοκληρωμένων προγραμμάτων λογισμικού. -Σημαντικές προοπτικές για συνέργειες σε ερευνητικό επίπεδο, με στόχο την ανταλλαγή τεχνογνωσίας και την δημιουργία, σε επόμενο στάδιο, καινοτόμων προϊόντων απευθυνόμενων στην διεθνή αγορά.
<u>Α.Π.Ε.</u>	-Μεγάλα τα περιθώρια της διμερούς συνεργασίας (εκατέρωθεν επενδύσεις/εξαγωγές εξαρτημάτων) ένεκα και της σημασίας που αποδίδει η ελληνική κυβέρνηση στα ζητήματα αντιμετώπισης της κλιματικής αλλαγής. -Σημαντική συγκυρία για συνέργειες, λόγω και των προτεραιοτήτων της Ινδικής Κυβέρνησης στο Πλαίσιο (α) του 13 ^{ου} Αναπτυξιακού Προγράμματος (2012-2017), (β) του Εθνικού Σχεδίου Δράσης για την αξιοποίηση της ηλιακής ενέργειας (National Solar Mission) αλλά και (γ) των διεθνών δεσμεύσεων της Ινδίας –στο πλαίσιο των ετήσιων διαπραγματεύσεων του UNFCCC- για μειώσεις εκπομπών ρύπων κατά 25% έως το 2020.

10. ΤΟΜΕΙΣ ΠΡΟΤΕΡΑΙΟΤΗΤΟΣ ΓΙΑ ΠΡΟΣΕΛΚΥΣΗ ΕΠΕΝΔΥΣΕΩΝ ΣΤΗΝ ΕΛΛΑΔΑ

Σοβαρές προοπτικές προσέλευσης Ινδικών επενδύσεων στην Ελλάδα διαγράφονται στους τομείς:

- Της τεχνολογίας των Ανανεώσιμων Πηγών Ενέργειας (ηλιακή, αιολική),
- Των εφαρμογών της πράσινης οικονομίας,
- Της βιοτεχνολογίας (ανάπτυξη νέων φαρμάκων, διαχείριση βλαστοκυττάρων),
- Του Τουρισμού (κάτασκευή πολυτελών τουριστικών θερέτρων)
- Της ίδρυσης κοινών επιχειρήσεων για την παραγωγή ηλεκτρο-μηχανολογικού εξοπλισμού,
- Της ναυτιλίας (ίδρυση κοινών επιχειρήσεων ναυλομεσιτικών γραφείων, ιδιαίτερα τώρα που ωριμάζουν οι διαπραγματεύσεις υπογραφής της ναυτιλιακής Συμφωνίας ΕΕ-Ινδίας και η χώρα ανοίγει σταδιακά τις ναυλώσεις προς τη διεθνή ναυτιλιακή κοινότητα, για τα στρατηγικά της φορτία όπως το πετρέλαιο και το φυσικό αέριο).

ΑΡΜΟΔΙΟΣ ΦΟΡΕΑΣ ΑΞΙΟΛΟΓΗΣΗΣ/ΠΡΟΣΕΛΚΥΣΗΣ ΕΠΕΝΔΥΣΕΩΝ ΣΤΗΝ ΕΛΛΑΔΑ:

INVEST IN GREECE AGENCY SA

Υπεύθυνη Γραφείου Θεσμικών Εταιρών: κα Βάσω ΚΥΡΚΟΥ

Τηλ: +30 210 335 5729

Email: v.kyrkou@investingreece.gov.gr

11. ΙΔΙΑΙΤΕΡΟΤΗΤΕΣ ΙΝΔΙΚΟΥ ΕΠΙΧΕΙΡΕΙΝ

11.1. Προβλήματα Ινδικής Γραφειοκρατίας

- Η αυθαίρετη επιβολή απαγορευτικά υψηλών εισαγωγικών δασμών σε βασικές κατηγορίες προϊόντων (όσο και αν στο τομέα αυτό έχει σημειωθεί σημαντική πρόοδος τα τελευταία χρόνια),
- Τα πολυάριθμα μη δασμολογικά εμπόδια είτε στα εισαγόμενα αγαθά (όσο μειώνονται οι εισαγωγικοί δασμοί, τα προβλήματα πολλαπλασιάζονται) είτε στην εδώ διεθνή παραγωγική παρουσία.
 - ✓ χρονοβόρες τελωνειακές διαδικασίες, αδιαφάνεια στις κρατικές προμήθειες και τους διεθνείς διαγωνισμούς,
 - ✓ ανακόλουθη αντιμετώπιση των οικονομικών υπηρεσιών της Τοπικής Αυτοδιοίκησης σε συνάρτηση με τις επιταγές της κεντρικής κυβέρνησης και η αυθαίρετη επιβολή φόρων (χρήσης γης, πωλήσεων, κεφαλαίου) που επιτάσσει την επίλυση των θεμάτων με μη διαφανείς τρόπους
 - ✓ ιδιαίτερα χαμηλό επίπεδο βασικών υποδομών, δαιδαλώδη γραφειοκρατία
- Το τεράστιο μέγεθος της ινδικής υποηπείρου, οι μεγάλες ανομοιομορφίες και εισοδηματικές ανισότητες και η αδυναμία και εκάστοτε απροθυμία των επιμέρους κρατιδίων να υλοποιούν τις μεταρρυθμιστικές πολιτικές που εξαγγέλει η Κεντρική Κυβέρνηση, για προφανείς λόγους πολιτικής σκοπιμότητας.
- Η φαινομενικά απλή, πλην εξαιρετικά χρονοβόρος και δαπανηρή διαδικασία ίδρυσης νέας επιχείρησης στην Ινδία, ως προϊόν κοινοπραξίας με διεθνή επιχείρηση.
- Οι χρονικοί περιορισμοί στην έκδοση θεωρήσεων εισόδου στην Ινδία, για στελέχη επιχειρήσεων, αποτρέποντας στην ουσία οιαδήποτε καλή πρόθεση συνεργασιών.

11.2. Κύρια Χαρακτηριστικά Ινδικών Διαπραγματεύσεων

1. Οι Ινδοί εισαγωγείς δεν συνηθίζουν να ολοκληρώνουν τις συναλλαγές τους (όταν αυτές αφορούν μακροχρόνια συνεργασία) με επικοινωνία από απόσταση (τηλέφωνο, φαξ, email)
2. Για την ευόδωση των προσπαθειών απαιτούνται επισκέψεις σε όλη την επικράτεια της Ινδίας, ως κύρια χώρα εισαγωγής στη νότιο Ασία, σε τουλάχιστον κύρια τέσσερα αστικά κέντρα: Νέο Δελχί (πρωτεύουσα), Βομβάη (οικονομική πρωτεύουσα της χώρας και πρωτεύουσα της Πολιτείας Μαχαράστρα), Τσεννάι (πρωτεύουσα της Πολιτείας Τάμιλ Νάντου), και Μπάγκαλορ (τεχνολογική πρωτεύουσα της χώρας και πρωτεύουσα της Πολιτείας Καρνατάκα)
3. Οι Ινδοί εισαγωγείς αρέσκονται αλλά και έχουν εθιστεί από επιχειρηματίες δυτικών χωρών αλλά και οργανισμούς εξαγωγών, σε προσκλήσεις διερεύνησης των, ανά κλάδο, παραγωγικών δυνατοτήτων των χωρών που επιθυμούν τα προϊόντα τους να εισέλθουν στην ιδιόμορφη αγορά της νότιας Ασίας.

11.3. Ιδιομορφίες Ινδικής Επιχειρηματικής Κουλτούρας και Συμπεριφοράς

Παρά το γεγονός ότι η ινδική επιχειρηματική συμπεριφορά βασίζεται σε παραδοσιακές κοινωνικές αξίες, λόγω της μακραίωνης ιστορίας και του πολιτισμού, οι Ινδοί επιχειρηματίες διακρίνονται για την εφευρετικότητα, την ευελιξία και την ταχύτητα στη λήψη αποφάσεων, στοιχεία που προσιδιάζουν στο γνωστό δαιμόνιο του Έλληνα και της Ελληνίδας επιχειρηματία. Εν τούτοις, έχουν καταγραφεί ορισμένες ιδιομορφίες, οι οποίες λειτουργούν δυσμενώς στις συναλλαγές, καθότι υπερσκελίζουν τη λήψη αποφάσεων με ορθολογικά κριτήρια. Οι κυριότερες εξ'αυτών, είναι:

- Η εξαιρετικά μεγάλη καθυστέρηση στις αποκρίσεις με αιτιολογία την ενδελεχή ανάλυση της οικείας αγοράς,
- Η μη κατανόηση του «όχι» στις συναλλαγές, θεωρούμενου ως αγένειας
- ανάγκη μικρο-επιχειρηματολογίας (small talk) για το «σπάσιμο του πάγου» στις διαπραγματεύσεις,
- Η προσκόλληση σε μικρο-οικογενειακές και συγγενικές δομές, τόσο στις μικρομεσαίες επιχειρήσεις που είναι αναμενόμενο όσο και στις μεγάλες επιχειρήσεις (ελάχιστες πολυεθνικού χαρακτήρα επιχειρήσεις υιοθετούν σύγχρονα μοντέλα διοίκησης),
- Η μεγάλη διαφοροποίηση, σε όρους αξιοκρατίας, της ινδικής επιστημονικής και επιχειρηματικής κοινότητας που ζει και εργάζεται στο εξωτερικό σε σχέση με τη γηγενή ινδική
- Η ταύτιση ενός οργανισμού με το πρόσωπο που τη διοικεί, με αποτέλεσμα τυχόν αποχώρησή του να σημαίνει ενδεχομένως και ανατροπή των συμφωνηθέντων, στοιχείο που υποδηλώνει αβέβαιη εξέλιξη εκατέρωθεν
- Η εμμονή, στις επί μακρόν διαπραγματεύσεις περί της τιμολογιακής πολιτικής στα παραγόμενα προϊόντα, με άλλα σημαντικότερα χαρακτηριστικά να έπονται ως επουσιώδη και που δυστυχώς με μαθηματική ακρίβεια, αν κρίνουμε από τα παράπονα των επιχειρήσεων που μας απευθύνονται, οδηγούν σε σημαντικές εμπορικές ζημιές (πχ η ποιότητα, η αξιοπιστία, η επί της ουσίας εγγύηση, η άμεση ενεργοποίηση της υπηρεσίας συντήρησης και η άμεση εξεύρεση λύσης στο

πρόβλημα)

- Η πρόταση για διασκέδαση, ως συστατικού στοιχείου της καλής πρόθεσης για συνεργασία και όχι ως επιβράβευσης μιας ήδη καλής συναλλακτικής πορείας
- Η μη ευθύτητα στην αντιμετώπιση των προκυπτομένων προβλημάτων, Η μη ενημέρωση περί της μη δυνατότητας εκτέλεσης έργου στη συμφωνηθείσα χρονική περίοδο, με αποτέλεσμα τη συνεχή ύπαρξη ανακολουθιών και την αναπόφευκτη δημιουργία παρεξηγήσεων,
- Η έντονη τάση ζήτησης συγνώμης με μεγάλο βαθμό ευκολίας, στοιχείο που δεν εμπνέει επαγγελματισμό και εμπιστοσύνη για τα συμφωνηθέντα,
- Η άμεση αλλά καλυμμένη ειρωνική αντίδραση προς τον ξένο συνομιλητή, στην περίπτωση κατά την οποία εμπέσει σε διαπολιτισμικές «παγίδες» κατά τις διαπραγματεύσεις (πχ. επιδιώξει χειραψία με ινδή που αποκρίνεται με χαιρετισμό κολλημένων παλαμών, προβεί σε έντονη φιλοφρόνηση ή κάνει αστεϊσμό που ξεπερνά τα όρια της εδώ συντηρητικής κοινωνίας)
- Η έντονη αναζήτηση του «φίλου» ή «γνωστού» σε διάφορους οργανισμούς, φορείς αλλά και επιχειρήσεις, ο οποίος, ως από μηχανής θεός, θεωρείται «βέβαιος» ότι δύναται να διευθετήσει άμεσα λεπτές ισορροπίες στην επικοινωνία
- Η εύκολη ανάληψη ρίσκου, βασισμένη σε άκρως πιθανολογούμενα σενάρια επιτυχίας, που οδηγεί σε καταστροφικά αποτελέσματα
- Η υπεραισιοδοξία, στο βωμό της ανάπτυξης φιλικών σχέσεων με τον πιθανό ξένο εταίρο, χωρίς παράλληλη προετοιμασία διαπραγματευτικής υποδομής, με αποτέλεσμα να δημιουργούνται καχυποψίες που τις περισσότερες φορές, δυστυχώς, αποδεικνύονται βάσιμες
- Η παρόρμηση υλοποίησης εμπορικών συναλλαγών επί τη βάση της «εμπιστοσύνης», αποφεύγοντας τις χρονοβόρες εξασφαλισμένες διεθνείς τραπεζικές πρακτικές
- Η διαφθορά, ως «καθοριστικός» παράγων επιτυχίας

11.4. Εγχώριες καταναλωτικές συνήθειες

Η φοροδοτική ικανότητα των ινδών πολιτών είναι ικανή να στηρίξει τους σχεδόν διψήφιους ετήσιους ρυθμούς ανάπτυξης (+8,5%), στη διάρκεια της τελευταίας πενταετίας. Η φορολογική βάση της χώρας όμως, δεν ξεπερνά τους 40 εκ. φορολογούμενους. Οι, αμίνως ουτικού τύπου, ινδοί καταναλωτές δεν ξεπερνούν τα 40 εκ. άτομα,

Η αγορά του οργανωμένου λιανεμπορίου γνώρισε σχετική ανάπτυξη (όπως η κατασκευή πολυτελών εμπορικών κέντρων και αρχιτεκτονικά σύγχρονων ομάδων πολυκατοικιών με τεχνολογικά προηγμένες κατασκευές), μόνον εντός του 21^{ου} αιώνα.

Οι υπεραγορές (supermarkets) είναι ολιγάριθμες και μικρού μεγέθους (300-500μ²) ευρισκόμενες είτε εντός καταστημάτων σε ισόγειες αγορές είτε εντός εμπορικών κέντρων.

Το μεγάλο κύμα, χαμηλού εισοδήματος, εσωτερικής μετανάστευσης προς τα αστικά

κέντρα, για αναζήτηση βασικής εργασίας, δεν αφήνει περιθώρια συντήρησης της περιβαλλοντικής υγιεινής, της ευπρέπειας και της ευχαρίστησης στην διασκέδαση, ώστε να παρέχονται αυτά ως κοινωνικά αγαθά και ο καταναλωτής να αισθάνεται την έφεση να καταναλώσει, με ευχάριστο τρόπο, ποιοτικά αγαθά.

Οι ανάγκες της ζήτησης στη χώρα για κατασκευή πολυτελών ξενοδοχείων, είναι μεγάλη λόγω του σχεδόν διψήφιου ρυθμού οικονομικής ανάπτυξης, που παρατηρείται την τελευταία δεκαετία.

Οι, υψηλής εισοδηματικής τάξης, ινδοί καταναλωτές (οι οποίοι ασκούν και ρόλο διαμορφωτή της καταναλωτικής γνώμης) γνωρίζουν τα ιδιαίτερα χαρακτηριστικά των διεθνών επώνυμων προϊόντων (όχι όμως των ελληνικών, πλην του μαρμάρου και της φέτας!) και είναι διατεθειμένοι να πληρώσουν τα δέοντα για να τα αποκτήσουν.

11.5. Προκλήσεις Ελληνικού εξαγωγικού μάρκετινγκ.

Οι Ινδοί καταναλωτές, όλο και περισσότερο αποκτούν εκλεπτυσμένες επιλογές, αναζητώντας προϊόντα πιο εξειδικευμένα και εξατομικευμένα, τα οποία να παράγονται σύμφωνα με τα βιομηχανικά πρότυπα "ISO". Η άνθηση της ινδικής οικονομίας με την παρελκόμενη ανάπτυξη του κατασκευαστικού τομέα και των υποδομών δημιουργούν τις καλύτερες προϋποθέσεις για την ανάπτυξη των ελληνικών εξαγωγών.

Σημαντική παράμετρο για την είσοδο των ελληνικών προϊόντων αποτελεί η τεχνική του εξαγωγικού μάρκετινγκ, η οποία θα πρέπει πρώτιστα να στοχεύει στην παρουσίαση των προϊόντων στην αγορά και μετά σε άλλα εκπαιδευτικά εργαλεία ή δημοφιλείς μεθόδους προώθησης.

Λόγω της ιδιόμορφης φύσεως των συναλλαγών (μεγάλα μεγέθη αγοράς, δυσαναλογία δυναμικά ενεργού πληθυσμού επί του συνόλου, μη επαρκώς οργανωμένη παραγωγική και καταναλωτική βάση, αστάθεια θεσμικού πλαισίου), είναι αντιληπτό ότι μόνον οι μεγάλοι παίκτες μπορούν να αντέξουν μακρόχρονες επιχειρηματικές διαπραγματεύσεις οι οποίες ταυτόχρονα να δύνανται να συμβάλλουν στην αναγνωρισιμότητα των προϊόντων της χώρας μας.

11.6. Προβλήματα Ελληνικών επιχειρήσεων κατά τις συναλλαγές τους με Ινδικές επιχειρήσεις

- Αρκετές ελληνικές εξαγωγικές επιχειρήσεις, αντιμετωπίζουν το πρόβλημα της πρόωρης παραλαβής των προϊόντων τους από τις ινδικές εισαγωγικές επιχειρήσεις, σε συνεργασία με τα οικεία καταστήματα τραπεζών και πριν την αποπληρωμή των αγαθών, ιδίως στην περίπτωση που τα συμβόλαια είναι επί τη βάση του όρου: "CAD/cash against documents".
- Οι ελληνικές εισαγωγικές επιχειρήσεις, αντιμετωπίζουν προβλήματα ασυνέπειας εκ μέρους των ινδικών επιχειρήσεων, όσον αφορά σε θέματα ποιότητας και πιστότητας των προϊόντων τα οποία εξάγονται προς Ελλάδα, μέσω εμπορευματοκιβωτίων. Παράλληλα, πολλές ελληνικές επιχειρήσεις αποφασίζουν να συναλλαγούν επί τη βάση μερικής προπληρωμής ή ακόμα και ολικής εξόφλησης των τιμολογίων, με όφελος ανταγωνιστικότερη τιμή, πλην όμως καταστρατηγούνται οι αρχικοί όροι συναλλαγής (κακή στοίβαση, παραποιημένη ποιότητα, λιγότερη ποσότητα), με αποτέλεσμα σηνατική ζημία για τον έλληνα/ελληνίδα εισαγωγέα.

- Στο ναυτιλιακό τομέα, το Γραφείο είναι λήπτης συνεχών παραπόνων, εκ μέρους ναυτιλιακών εταιρειών που εδρεύουν στην Ελλάδα, οι οποίες διαμαρτύρονται για την επιβολή φόρου επί του 100% του ναύλου του μεταφερομένου φορτίου, των πλοίων που φορτώνουν σε ινδικά λιμάνια και παρά το γεγονός ότι είναι εν ισχύ, παλαιά, σχετική Ναυτιλιακή Συμφωνία, βασιζόμενη στην Συμφωνία Αποφυγής Διπλής Φορολογίας, κυρωθείσα το 1970, η οποία παρέχει το δικαίωμα, στους διαχειριστές των πλοίων, υπολογισμού του φόρου επί του 50% του ναύλου.
- Στον τομέα των προμηθειών της ινδικής κυβέρνησης, καταγράφεται η γενικότερη τάση «ινδοποίησης» των παρεχομένων υπηρεσιών λόγω των πολλαπλών τεχνητών εμποδίων στην πρόσβαση είτε αυτά αφορούν την προμήθεια προϊόντων είτε υπηρεσιών, όπως η ανάληψη κατασκευαστικών ή μηχανολογικών έργων μέσω διαγωνισμών.
- Εξαιρετικά χρονοβόρα διαδικασία πιστοποίησης (2 περίπου έτη), από το αρμόδιο ινδικό Υπ.Γεωργίας, για την έναρξη απρόσκοπτων εισαγωγών νωπών φρούτων και λαχανικών
- Επιβολή αυθαίρετων επιπρόσθετων δασμολογικών επιβαρύνσεων από την Τοπική Αυτοδιοίκηση [το πρόβλημα εντοπίζεται ιδιαίτερα στις Πολιτείες/Περιφέρειες Δελχί, Μαχαράστρα(Βομβάη), Ταμίλ Νάντου(Τσεννάι), Γκόα, Κεράλα(Κοτσίν)] στους οίνους και τα αλκοολούχα, ως αντιστάθμισμα ενίσχυσης της εγχώριας βιομηχανίας οίνου (excise duties taxes). Οι επιβαρύνσεις αυτές σχεδόν πενταπλασιάζουν την τιμή εισαγωγής των προϊόντων, στη χώρα, καθιστώντας τις εξαγωγές είδος υπό «απαγόρευση»,
- Υπερβολικές απαιτήσεις από πλευράς ινδικής κυβέρνησης (κατάθεση υψηλού εγγυητικού ποσού) για την προμήθεια τηλεπικοινωνιακού εξοπλισμού
- Τα προβλήματα των εδώ εγκατεστημένων ελληνικών επιχειρήσεων (περίπτωση Frigoglass, παραγωγή μονάδων επαγγελματικής ψύξης, στην πολιτεία Haryana, πόλη δορυφόρο, νότια του Δελχί) εντοπίζονται στην μη πιστή εφαρμογή και υλοποίηση, από τις επιμέρους Πολιτείες, του νομοθετικού φορολογικού πλαισίου όπως αυτό έχει εκπονηθεί από την ινδική κυβέρνηση. Ειδικότερα, σε επίπεδο τοπικής αυτοδιοίκησης, επιβάλλονται αυθαίρετοι φόροι (κτήσεως γης, πωλήσεων αγαθών, προστιθέμενης αξίας, αποζημίωσης της τοπικής παραγωγής, εισαγωγής εξοπλισμού) οι οποίοι ακόμα και αν επιλυθούν, ενώπιον της οικείας δικαστικής αρχής, ουδείς μπορεί να εγγυηθεί την μη επανεπιβολή τους.
- Η πρόσφατη νομολογία του Ανώτατου Δικαστηρίου της Βομβάης, απεφάσισε την καταβολή φόρου επενδυτικής εξαγοράς 23% για τη βρετανικών συμφερόντων Vodafone όταν εξαγόρασε την ινδική εταιρεία τηλεπικοινωνιακών υπηρεσιών HutchisonEssar, το 2007. Η δικαστική αυτή απόφαση συνιστά δεδικασμένο προηγούμενο, ώστε να λάβουν σοβαρά υπόψη τους οι εν δυνάμει ξένοι διεθνείς επενδυτές στη λήψη αποφάσεων συγχωνεύσεων ή εξαγορών με ινδικές επιχειρήσεις.
- Τα νομικά κείμενα/καταστατικά τα οποία διέπουν την ίδρυση κοινών συμφερόντων (ελληνικών και ινδικών) εταιρειών στην χώρα (joint ventures), πολλάκις καταστρατηγούνται από πλευράς ινδικής πλευράς, με αποτέλεσμα την αναγκαστική επίλυση των διαφορών μέσω της χρονοβόρας δικαστικής οδού, στοιχείο που επιβαρύνει ιδιαίτερα τον έλληνα/ελληνίδα επιχειρηματία, τόσο από οικονομικής πλευράς όσο και ψυχολογικής.

11.7. Χαρακτηριστικά Ελληνικής επιχειρηματικής συμπεριφοράς.

Οι έλληνες επιχειρηματίες διστάζουν να «επενδύσουν» σε επαγγελματικό ταξίδι στην Ινδία. Ταυτόχρονα, έχουν δείξει στοιχεία διαξαγωγής διαπραγματεύσεων επί τη βάση σύντομων ηλεκτρονικών μηνυμάτων επισυνάπτοντας τον διαδικτυακό τους τόπο (όσες επιχειρήσεις διαθέτουν) ή «καινοτομικές» powerpoint διαφάνειες ή ακόμα πολυσέλιδα «βιογραφικά» των επιχειρήσεών τους στην αγγλική.

Για τους λόγους αυτούς, κρίνεται σκόπιμο οι ενδιαφερόμενοι εξαγωγείς για την Ινδική αγορά, να μην διστάζουν να συμμετάσχουν σε εδώ διοργανούμενες διεθνείς εκθέσεις, αφού η δημιουργία προσωπικών γνωριμιών και σχέσεων εκτιμάται ότι συμβάλλει στην δημιουργία ευνοϊκότερων συνθηκών για την επίτευξη εμπορικών συμφωνιών, τα έσοδα από τις οποίες θα καλύψουν σταδιακά το οποιοδήποτε κόστος επίσκεψης στην Ινδία.

12. ΣΤΟΙΧΕΙΑ ΕΠΙΚΟΙΝΩΝΙΑΣ ΙΝΔΙΚΩΝ ΦΟΡΕΩΝ

ΑΡΜΟΔΙΩΝ ΓΙΑ ΕΜΠΟΡΙΟ/ΒΙΟΜΗΧΑΝΙΑ/ΕΠΕΝΔΥΣΕΙΣ

Ministry of Finance	http://finmin.nic.in/
Ministry of Finance/Dept.of Revenue/ Central Board of Excise & Customs	http://www.cbec.gov.in/excise/cx-tariff0910/cxt0910-idx.htm
Ministry of Commerce	http://commerce.nic.in/
Ministry of Commerce/Dept of Industrial Policy & Promotion/Intellectual Property Rights	http://ipindia.nic.in/
Ministry of Commerce/DIPP/IPR Text	http://dipp.nic.in/IPR_October2009.pdf
Ministry of Commerce/Controller for Patents	http://ipindia.nic.in/ipr/patent/patents.htm
Ministry of Commerce/Controller for Designs	http://ipindia.nic.in/ipr/design/designs.htm
Ministry of Commerce/Controller for Trademarks	http://ipindia.nic.in/tmr_new/default.htm
Ministry of Commerce/Controller for GIs	http://ipindia.nic.in/girindia/
Ministry of Commerce/IP Appellate Board	http://www.ipab.tn.nic.in/
Ministry of Corporate Affairs	http://www.mca.gov.in/
Ministry of Corporate Affairs (Registrars of Companies allover India)	http://www.mca.gov.in/Ministry/pdf/List_of_Nodal_Officer.pdf
Ministry of Agriculture	http://agricoop.nic.in/
Ministry of Food Processing Industries	http://mofpi.nic.in/